

# INVESTERINGS- SIGNALEN

Mars 2018

Bostadssektorn undantaget i  
fortsatt stark bransch

”

Nya rekordnoteringar för industri- och teknikkonsulter, viss avmattning för arkitektföretagen. Sammantaget är orderläget fortsatt starkt och förväntningarna positiva.

# INNEHÅLL

|                                                                               |    |
|-------------------------------------------------------------------------------|----|
| Sammanfattning.....                                                           | 3  |
| Om investeringssignalen.....                                                  | 4  |
| Inledning .....                                                               | 6  |
| Investeringar inom sektorn .....                                              | 6  |
| Orderstocksindex och konfidensserie .....                                     | 7  |
| Prisbildens utveckling .....                                                  | 10 |
| Utvecklingen för arkitekt- och teknikkonsultföretagen.....                    | 12 |
| Arkitektföretagen .....                                                       | 15 |
| Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag)..... | 18 |
| Utvecklingen för industrikonsulterna .....                                    | 20 |
| Sysselsättningsläget .....                                                    | 25 |
| Regional statistik.....                                                       | 27 |
| Kommande rapporter .....                                                      | 39 |

## SAMMANFATTNING

### Bostadssektorn undantaget i fortsatt stark bransch

*Svenska Teknik&Designföretagens medlemmar (arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter) sänder fortsatt mycket positiva signaler kring orderläge, prisutveckling och lönsamhet. Det är egentligen endast bostadssektorn som har mattats av sedan hösten 2017. Viss avmattning kan också avläsas på regional nivå, i enstaka regioner. Orderstocksindex ökade både för teknikkonsulterna och industrikonsulterna, medan det backade marginellt för arkitekterna. Lönsamheten förbättrades under 2017 jämfört med 2016 och förväntas även fortsätta att stärkas under innevarande år. En positiv utveckling av priserna ligger till stor del bakom den förbättrade lönsamheten. Rekryteringsbehovet är alltså mycket stort, framförallt bland teknik- och industrikonsulterna. Endast ett fåtal företag tror på personalneddragningar.*

I denna medlemsundersökning bland arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultföretag medverkade 106 företag som tillsammans har cirka 23 000 medarbetare i Sverige. Undersökningen genomfördes under januari och februari månad.

Det goda orderläget i branschen har hållit i sig över årsskiftet och verkar fortsätta att stärkas under året, även om ökningstakten avtar. Orderstocksindex ökade mellan september och januari för både teknikkonsult- och industrikonsultföretagen, vilket också betydde rekordnoteringar i båda fallen. Sammantaget tror två av fem (42 %) företag på ökande och hälften (51 %) på oförändrad orderingång fram till sommaren. Endast 7 % tror på en minskning. Det är övervägande arkitektföretag som troligtvis påverkas av minskande ordervolymer på bostadssektorn. Men även om bostadsbyggandet nu minskar, vilket påverkar många företag, så ser utvecklingen för arkitektbranschen som helhet fortsatt positiv ut. Det är fler arkitektföretag som tror på ökande orderingång än tvärtom.

Debiteringsgraden, på årsbasis, fortsatte att öka under 2017 jämfört med året innan. Men man kan ana att ökningstakten börjar avta. Anledningen till att debiteringsgraden börjar plana ut är snarare att man börjar närma sig taket för en acceptabel debiteringsnivå än att ordervolymer minskar. Vart tredje (33 %) företag tror på en ökande debiteringsgrad fram till sommaren medan knappt vart tionde (8 %) företag tror på en minskning.

Prisläget fortsatte att stärkas under 2017. Tre av fem (60 %) av de medverkande företagen uppgav att de höjde sina genomsnittsarvoden under 2017 jämfört med 2016, endast vart tjugonde företag hade sänkt sina priser.

Kombinationen rekordstarkt orderläge, ökande debiteringsgrader och positiv prisutveckling har lett till en förbättrad lönsamhet under 2017. Hälften (49 %) av företagen uppgav att rörelsemarginalen var bättre under 2017 än året innan medan vart femte (21 %) att den försämrats. Dessutom trodde drygt vart tredje (36 %) företag på fortsatt förbättrad rörelsemarginal under 2018 medan endast vart tjugonde trodde på en försämring.

Rekryteringsbehovet håller i sig, tre av fyra företag behöver anställa. Endast vart tjugonde företag tror på personalneddragningar. Den sammantagna personalomsättningen för arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter under 2017 var hela 21 %. De flesta företagen behöver anställa men många vakanser förblir ofyllda. Arkitekterna uppvisar ett minskande rekryteringsbehov, till följd av en avmattning på bostadssektorn, men det är dock fortfarande nästan tre av fem arkitektföretag som behöver anställa.

## OM INVESTERINGSSIGNALEN

Investeringssignalen är Svenska Teknik&Designföretagens återkommande marknadsundersökning bland arkitektföretag, konsultföretag med bygg- och anläggningsverksamhet samt industrikonsulter. Den redovisar aktuell information om beläggning samt förväntningar på framtida orderläge och personalbehov. Företagen arbetar tidigt i investeringscykeln. I genomsnitt sker deras utrednings- och projekteringsinsats 12–18 månader före byggstart eller en industriell investering. Konsultföretagens unika position i investeringsprocessen innebär att marknadsundersökningen ger en tidig och tillförlitlig signal om förändringar i investeringsvolymen för t ex bostäder, infrastruktur samt industrins maskiner och processer.

Investeringssignalen mäter regelbundet branschens marknadssituation och publiceras tre gånger per år. Undersökningen baseras på ett representativt urval av branschföretag där merparten är STD-företagens medlemmar. Publikationen syftar till att öka kunskapen om branschen och att informera om dess marknadssituation och därmed ge såväl branschföretag som övriga intressenter bättre beredskap inför marknadsförändringar.

### Verksamhet

Branschen delas in i arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultföretag. De två förstnämnda kategorierna utreder, projekterar och projektleder byggregrelaterade investeringar i vid bemärkelse. Industrikonsultföretagen – eller något mer tydligt industriteknikkonsultföretagen – utreder och projekterar industrins tillverkningsprocesser och utvecklar industrins produkter. Arkitekt- och teknikkonsultföretagen som projekterar alla slags byggnader och anläggningar, är de som projekterar fabriksbyggnaden medan industrikonsulten däremot tar sig an tillverkningsprocessen och/eller utvecklar de produkter som ska tillverkas.

### Om branschen

Arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultbranschen utreder, projekterar och deltar i utvecklingen av fasta investeringar och produkter för närmare 500 miljarder kronor i år. Sektorn påverkar därmed utvecklingen av drygt 10 % av Sveriges BNP, som under 2016 var 4 375<sup>1</sup> miljarder kronor.

Branschens företag är i väsentlig omfattning verksamma i inledningen av investeringscykeln. Branschens utveckling och förväntningar om framtida marknadsläge ger därför en tidig och tillförlitlig signal om hur en betydande del av BNP kommer att utvecklas under det kommande året.

---

<sup>1</sup> Ekonomifakta.se

## **Om diagrammen**

Orderstocksindex räknas fram genom en vägning mellan inneliggande orderstock per anställd och belägningsgraden om 2, 3, 6 och 12 månader.

Konfidenskurvorna visar skillnaden mellan procentandelen av företagen som angivit en positiv förväntan på orderstockens utveckling och de som angivit en negativ förväntan. Om exempelvis 60 % förväntar sig en förbättrad utveckling, 20 % förväntar sig en försämrad utveckling (och övriga 20 % förväntar sig en oförändrad bild) blir nettotalet + 40.

Diagrammen över prisbildens utveckling och förväntan på personalstyrkans utveckling redovisar också nettotal och beräknas på samma sätt som konfidenstalen.

## **Om denna undersökning**

Mätdatumet för denna undersökning är den 1 januari 2018. 106 medlemsföretag, med sammanlagt drygt 23 000 anställda i Sverige, har deltagit i marknadsundersökningen. Svaren har samlats in under januari och februari. Ett stort tack till alla företag som medverkat!



## INLEDNING

I den här undersökningen, genomförd under januari och februari 2018, skickar Svenska Teknik&Designföretagens medlemmar fortsatt positiva signaler över utvecklingen i branschen.

De olika verksamhetsområdena går dock åt lite olika håll nu. Industrikonsulternas utveckling fortsätter att stärkas och förväntningarna på orderutvecklingen likaså. Teknikkonsulternas utveckling är fortsatt positiv men förväntningarna mattas av. För arkitektföretagen har en avmattning inletts med de vikande investeringarna i bostadsuppdrag. Den sammantagna bilden är dock fortfarande god för samtliga verksamhetsområden. Bostadssektorn är den enda delsektorn där förväntningarna är negativa avseende orderingången. Bygg- och anläggningssektorn går fortfarande bra och tillverkningsindustrins efterfrågan ökar både på hemmamarknaden och på exportmarknaden. Dessutom är bostadsbristen inte bortbyggd så bostadssektorn kommer inte stanna av helt och hållet. Byggtakten under 2018 kommer fortfarande att vara mycket god.

## Investeringar inom sektorn

Tabellen nedan visar investeringarna inom sektorn under 2016 samt prognoser för investeringsutvecklingen under 2017 och 2018. Bygg- och anläggningsinvesteringarna ökade med 9 % mellan 2015 och 2016, till sammanlagt 457,9 miljarder kronor. Siffror för utfallet 2017 kommer att publiceras i junirapporten. Det gäller även prognoserna för 2018 och 2019. Det är sannolikt att bostadsinvesteringarna kommer utvecklas svagare framöver, med en minskning redan under 2018. Samtidigt fortsätter dock övriga delsektorer att öka. Industrins investeringar i maskiner och utrustning minskade under 2017 men väntas öka igen under 2018. De var totalt 56,9 miljarder under 2016.

| Investeringar i Sverige<br>(* miljarder kronor)                                     | 2016<br>*    | %        | 2017 (p)<br>% | 2018 (p)<br>% |
|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------|----------|---------------|---------------|
| Bostäder                                                                            | 226,8        | 14       | 19            | 0             |
| Lokaler                                                                             | 135,7        | 4        | 4             | 2             |
| Industribyggnader                                                                   | 7,1          | 9        | 17            | -11           |
| Infrastruktur o övr anläggningar                                                    | 88,3         | 6        | 7             | 4             |
| <b>Bygginvesteringar totalt:</b>                                                    | <b>457,9</b> | <b>9</b> | <b>12</b>     | <b>1</b>      |
| <b>Industrins investeringar i maskiner och utrustning enl SCB och STD-företagen</b> | <b>56,9</b>  | <b>3</b> | <b>-3</b>     | <b>4</b>      |

Tabell 1: Bygg- och industriinvesteringar 2016 samt prognos för 2017 och 2018 (fasta priser). Källa: SCB, BI och STD-företagen.

## Orderstocksindex och konfidensserie

Det goda orderläget i branschen har hållit i sig över årsskiftet. Industri- och teknik konsulternas orderstocksindex ökade i januari och nådde nya rekordnivåer. Arkitekternas orderstocksindex backade marginellt. Orderstocksindex är framräknat genom en vägning mellan ineliggande orderstock per anställd och beläggningsgraden om 2, 3, 6 och 12 månader.

Industrikonsulternas orderstocksindex ökade mest. Det var 142 i januari, mot 135 i september och 125 vid samma tidpunkt förra året. 142 är också den högsta nivån indexet nått hittills. Teknikkonsulternas orderstocksindex ökade till 140 i januari från 137 i september och 136 vid samma tidpunkt förra året. Även teknik konsulternas 140 är en ny rekordnotering. Arkitekternas orderstocksindex backade till 118 från 119 i september. Det var dock klart lägre vid samma tidpunkt förra året; 110. Så sammantaget är alltså även arkitekternas orderstocksindex i januari en indikation på att orderläget trots allt är fortsatt mycket starkt för arkitektföretagen. Detta trots en omtalad minskning av bostadsinvesteringarna. De minskar och det märks i företagets svar i undersökningen, men det är ännu relativt små minskningar det handlar om. Det är sannolikt att ordervolymen för bostadsuppdrag kommer fortsätta att minska under 2018 och 2019. De uppdragen representerar ungefär en fjärdedel av arkitekternas samlade omsättning, så en avmattning påverkar helt klart branschen men är inte avgörande för branschens totala utveckling.

Siffrorna i sig säger inte så mycket, utan det är riktningen på orderstocksindex och förändringstakten som visar utvecklingen av branschens samlade orderreserver. Diagrammet nedan visar en klar och tydlig trend på växande orderstocksindex för alla tre delsektorena. Det är en trend som inleddes under slutet av 2013 och början av 2014, och som sedan rullat på stadigt uppåt. Orderingen har ökat år för år och orderstocken per anställd likaså.

I diagrammet nedan visas orderstocksindex för arkitektföretag, teknik konsulter och industrikonsulter.

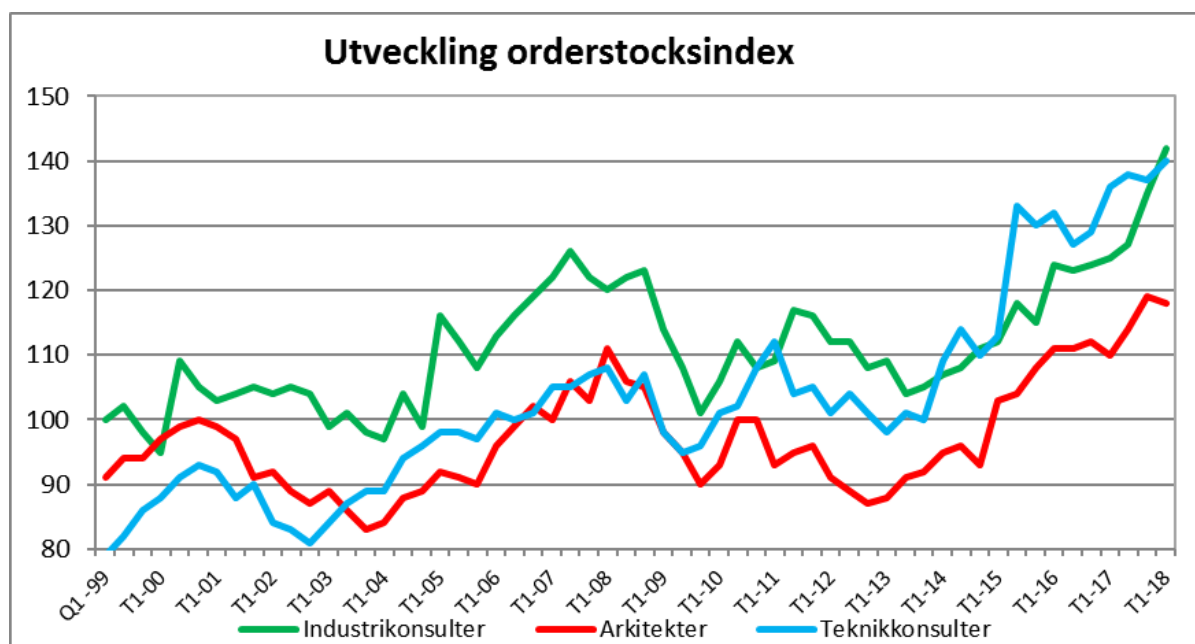


Diagram 1: Orderstocksutveckling för arkitekt-, teknik konsult- och industrikonsultföretag.

I diagrammet nedan jämförs orderstocksindex i denna mätning med motsvarande period föregående år. Det ger en indikation på om utvecklingen går uppåt eller nedåt. Arkitekternas och teknik konsulternas samlade orderstocksindex ökade med 3 % mellan januari 2017 och januari 2018, medan

industrikonsulternas orderstocksindex ökade med hela 14% under samma period. Här ser man tydligt den positiva trenden med fem år av successivt bättre noteringar än året innan. Det visar på en bransch i medvind.

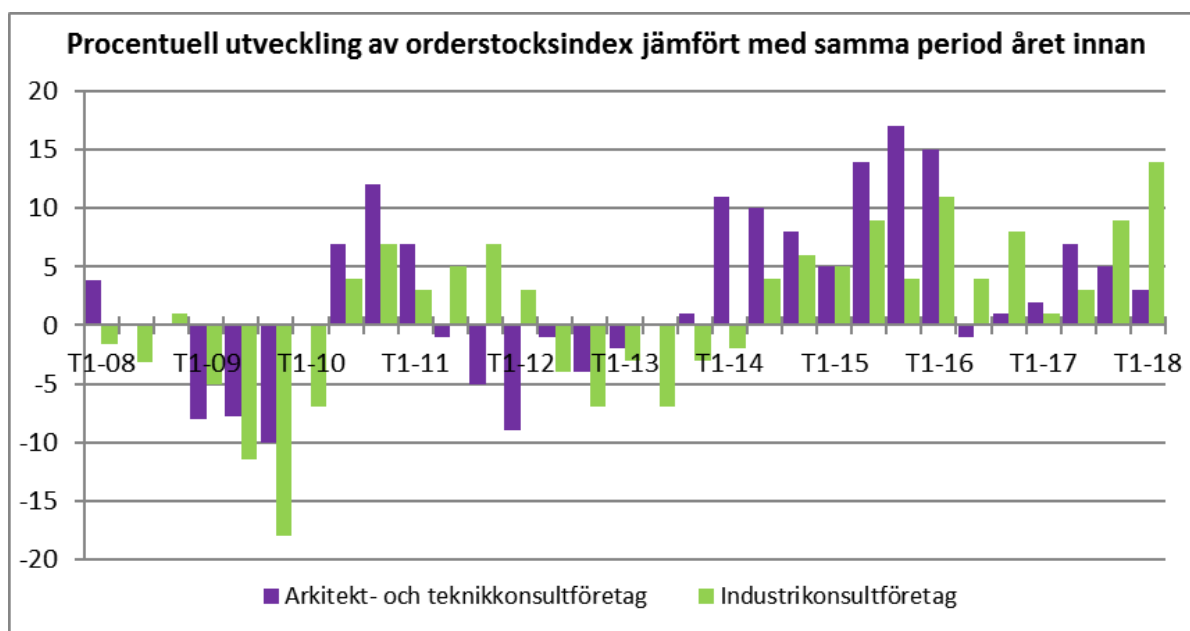


Diagram 2: Orderstocksutveckling för arkitekt- och teknikkonsultföretag respektive industrikonsultföretag. Avser förändring av orderstocksindex i procent jämfört med samma period förra året.

Konfidensindikatorn, som bygger på nettotalet mellan positiva och negativa företag, visar en bransch där förväntningarna går åt lite olika håll beroende på verksamhetsområde. Alla tre verksamhetsområdena uppvisar positiva nettotal, dvs fler företag tror på ökning än minskning av ordervolymer. Men arkitekternas förväntningar mattas av och allt fler tror på minskad eller oförändrad orderingång. Detta indikerar att företagen tror på en avmattning. Arkitekternas konfidensindikator var +12 (30-18) i januari, jämfört med +33 (39-6) i september och +54 (57-3) i januari 2017. För teknikkonsulterna och industrikonsulterna är företagen lite mer optimistiska. Bland teknikkonsulterna tror två av fem företag på en ökning och vart femtonde på en minskning, det ger konfidensnettotalet +38 (40-2). Motsvarande siffra i september var +39 (39-0) och +42 (46-4) i januari förra året. Industrikonsulternas konfidensnetttotal var +59 (59-0) i januari, vilket är en ökning jämfört med i september då det var +48 (51-3). Vid samma tidpunkt förra året var det +61 (64-3).

Sammantaget, för alla tre verksamhetsområdena, tror 42 % av företagen på en ökande orderingång medan endast 7 % tror på minskning. Det ger ett konfidensnetttotal på +35 (42-7). Med tanke på det extremt goda orderläget företagen redan har får man betrakta de här förväntningarna som mycket positiva signaler från företagen. Att konfidensnetttotalen är lägre för de byggorienterade företagen än de är för industrikonsulterna är naturligt då deras ordervolymer började öka mycket tidigare och snabbare. Industrikonsulternas orderingång har ökat lite långsammare och under kortare tid. Det är sannolikt att ordervolymer fortsätter att öka för dem under innevarande och nästa år. För de byggorienterade företagen är det mer sannolikt att en avmattning kommer. Dels för att det har investerats mycket under många år och dels för att de inte har kapacitet att ta så mycket mer uppdrag än de redan gör. För arkitektföretagen har avmattningen redan börjat, då investeringarna på bostadsuppdrag minskar. Men det är troligen en tillfällig nedgång under ett par år. Sedan ökar investeringarna sannolikt igen om två, tre eller fyra år. Detta eftersom bostadsbristen inte byggs bort. Behovet av fler bostäder finns kvar.



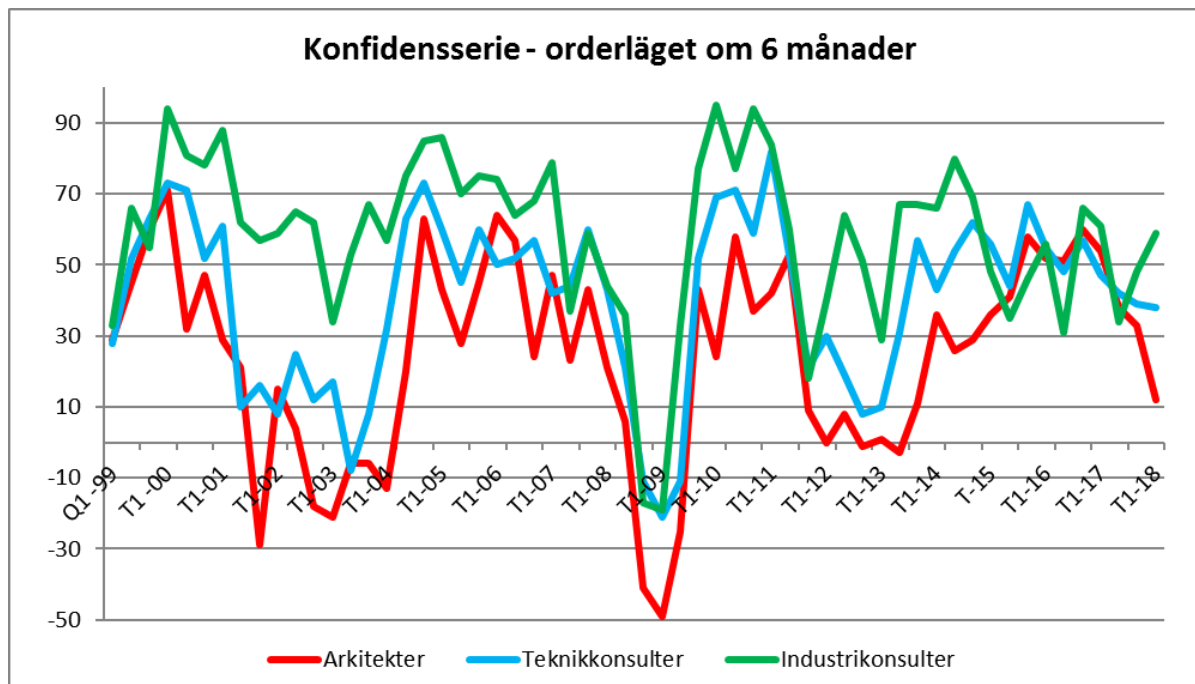


Diagram 3: Konfidensserie, förväntningar på orderläget om 6 månader.

Det behövs en omflyttning på bostadsmarknaden eftersom det de senaste åren kommit ut tiotusentals nya bostäder på marknaden varje år. Folk måste flytta från de äldre bostäderna till de nya så att de äldre och billigare bostäderna blir tillgängliga för dem med lägre betalningsförmåga. Sedan behöver köpare och säljare finna varandra på bostadsmarknaden igen när det kommer till förväntade prisnivåer. Mediedrevet om priskrasch kombinerat med det ökade amorteringskravet har medfört att köparna blivit försiktigare. Därav har färre bostäder sålts under hösten och våren än normalt. Det förlänger tiden som omflyttningen från gamla till nya bostäder tar. Men, som sagt, det behövs fortfarande mycket fler bostäder. Så bostadsinvesteringarna kommer säkert att öka igen om ett par år.

## Prisbildens utveckling

Prisutvecklingen i branschen har varit positiv under 2017. Nära två av tre (60 %) företag uppgav att de höjt sina genomsnitts timarvoden mellan 2016 och 2017 medan endast vart tjugonde (5 %) företag uppgav att de sänkt sina priser. Detta ger nettotalet +55 (60-5) för prisindikatorn. Utvecklingen har varit positiv för samtliga tre verksamhetsområden, men bland arkitektföretagen var det flest företag som höjt sina genomsnittsarvoden; 73 %. Inga arkitektföretag sänkte sina genomsnittsarvoden under 2017. Bland teknik konsulterna höjde två av tre (64 %) sina priser och 7 % sänkte dem. Motsvarande siffror för industrikonsultföretagen var 37 % som höjt och 7 % som sänkt priserna. Den goda prisutvecklingen har följt de rekordhöga ordervolymer och bidragit till den förbättrade lönsamheten i branschen.

Diagrammet nedan visar företagens uppfattning om prisbildens utveckling över tiden. Arkitekter och teknik konsulter presenteras gemensamt.

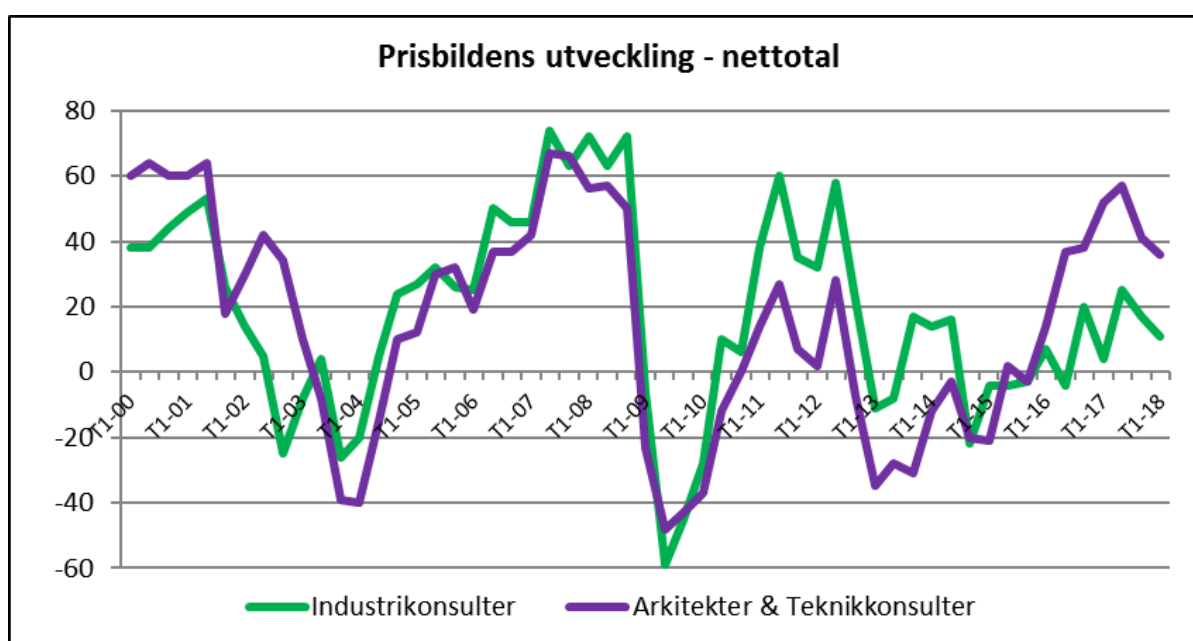


Diagram 4: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

Under sista tertialet 2017 verkar dock prisökningstakten ha avtagit, eller i alla fall andelen företag som höjt respektive sänkt sina priser. Sammantaget kunde 38 % av företagen höja sina genomsnittsarvoden mellan september och december, medan 3 % sänkt dem. Det ger ett prisindicatorsnetttotal på +35 (38-3), vilket alltså är lägre än det som uppvisades för helåret 2017. Men det är samtidigt en signal om att den positiva trenden håller i sig och det är väldigt få företag som upplever att de behöver sänka priserna. Prisindikatorn per verksamhetsområde för sista tertialet 2017 var +39 (41-2) för teknik konsulterna, +30 (30-0) för arkitekterna och +11 (22-11) för industrikonsulterna.

I diagrammet nedan redovisas alla tre verksamhetsområden separat; industrikonsulter, teknik konsulter och arkitektföretag. I den här mätningen ökar fortfarande priserna, enligt de positiva nettotalen i prisindikatorn, men i en långsammare takt.

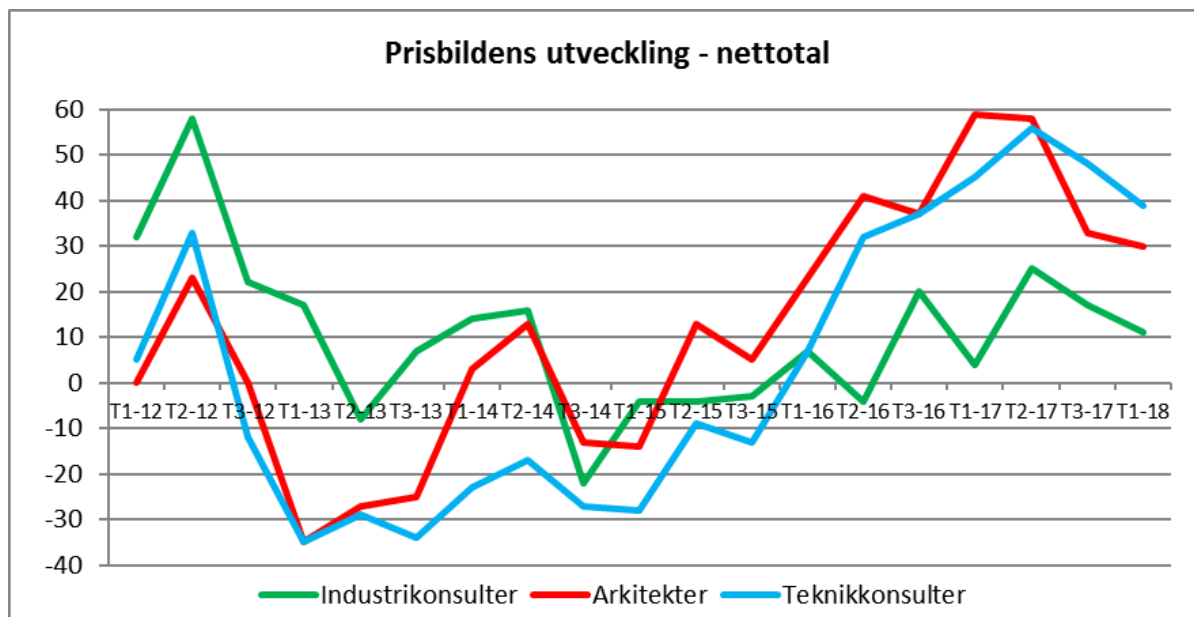


Diagram 5: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

## UTVECKLINGEN FÖR ARKITEKT- OCH TEKNIKKONSULTFÖRETAGEN

Det goda orderläget i branschen har hållit i sig över årsskiftet, men det är inte längre en entydig bild för hela sektorn. Även om de flesta företagen uppvisar välfyllda orderböcker och positiva förväntningar kring orderutvecklingen framöver så har bostadsinvesteringarna bromsats upp, vilket lett till vikande orderingång för bostadssupdrag. Det påverkar inte branschen som helhet, ännu i alla fall, men det påverkar givetvis de företag som är specialiserade på bostadsprojektering eller har en större del av sin verksamhet på området. Den höga byggtakten av nya bostäder under senare år har tillfälligt mättat bostadsmarknader runt om i landet. Priskraschrapportering i media och höjda amorteringskrav har givetvis bidragit till inbromsningen. Samtidigt behöver en omflyttning från äldre till nyare lägenheter ske så att de äldre bostäderna blir tillgängliga på marknaden. I oktober 2017 var prognosen för antalet igångsatta lägenheter under året uppe i 73 500, vilket i så fall skulle innebära en rejäl ökning jämfört med de 61 000 som sattes igång under 2016. Redan det en mycket hög siffra, med tanke på att det till exempel under 2012 påbörjades 21 300 lägenheter. Prognosen för 2018 var 65 300 i oktober.<sup>2</sup> Det är troligt att den prognosen får justeras ned och att byggtakten blir lägre under några år. Därefter lär den öka igen eftersom bostadsbristen inte på byggs bort ännu på långa vägar. Marknaden måste först återhämta sig och prisutvecklingen stabiliseras igen.

Tabellen nedan visar hur förväntningarna ser ut för de olika delsektorerna och hur mycket de representerar i procentandelar av branschens omsättning.

| Arkitekter & teknikkonsulter | Jan 2018          |                |              |                 |            |
|------------------------------|-------------------|----------------|--------------|-----------------|------------|
|                              | Förväntningar (%) |                |              | Andel volym (%) |            |
| Delsektorer                  | Ökar              | Oförändr.      | Minskar      | 2017            | 2016       |
| Bostäder                     | 15                | 50             | 35           | 16              | 16         |
| Övriga hus                   | 41                | 53             | 6            | 32              | 28         |
| Industribyggnader            | 21                | 75             | 4            | 6               | 8          |
| Infrastruktur                | 27                | 73             | 0            | 23              | 27         |
| Övriga anläggningar          | 19                | 81             | 0            | 6               | 6          |
| Miljö/utredningar            | 35                | 65             | 0            | 9               | 8          |
| Stadsplanering               | 26                | 72             | 2            | 8               | 7          |
| <b>Totalt vägt</b>           | <b>29 (39)</b>    | <b>63 (58)</b> | <b>8 (3)</b> | <b>100</b>      | <b>100</b> |

Tabell 2: Förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Som tabellen ovan visar så representerade bostadssupdragen 16 % av teknikkonsulternas och arkitekternas omsättning under 2017. Övriga hus, till exempel kontor, ökade till 32 % av omsättningen. Infrastruktur var den näst största delsektorn och representerade 23 % av omsättningen. Som tabellen också

<sup>2</sup> Byggekongjunkturen, nr 2 2017. 18 oktober. Sveriges Byggindustriers uppräknings av SCB's preliminära statistik.

visar så är förväntningarna på orderutvecklingen för bostadsuppdrag negativ, med nettotalet -20 (15-35). Övriga delsektorer har dock positiva nettotal. Högst nettotal uppvisas för övriga hus, +35 (41-6) och miljö/utredningar med samma nettotal; +35 (35-0).

I diagrammet nedan syns arkitekternas och teknikkonsulternas gemensamma orderstocksindex och konfidensindikator, som visar nettotalet över andelen företag med positiva minus negativa förväntningar på orderingången. Orderstocksindexkurvan ökade igen efter att ha planat ut i förra mätningen. Men teknikkonsulternas och arkitekternas respektive index gick åt olika håll; teknikkonsulternas upp och arkitekternas ned. Det gemensamma orderstocksindexet var 132 i januari, att jämföra med 131 i september och 128 i januari 2017. Konfidensindikatorn hade ett nettotal på +27 (36-9) vilket är lägre än det var i september; +36 (39-3).

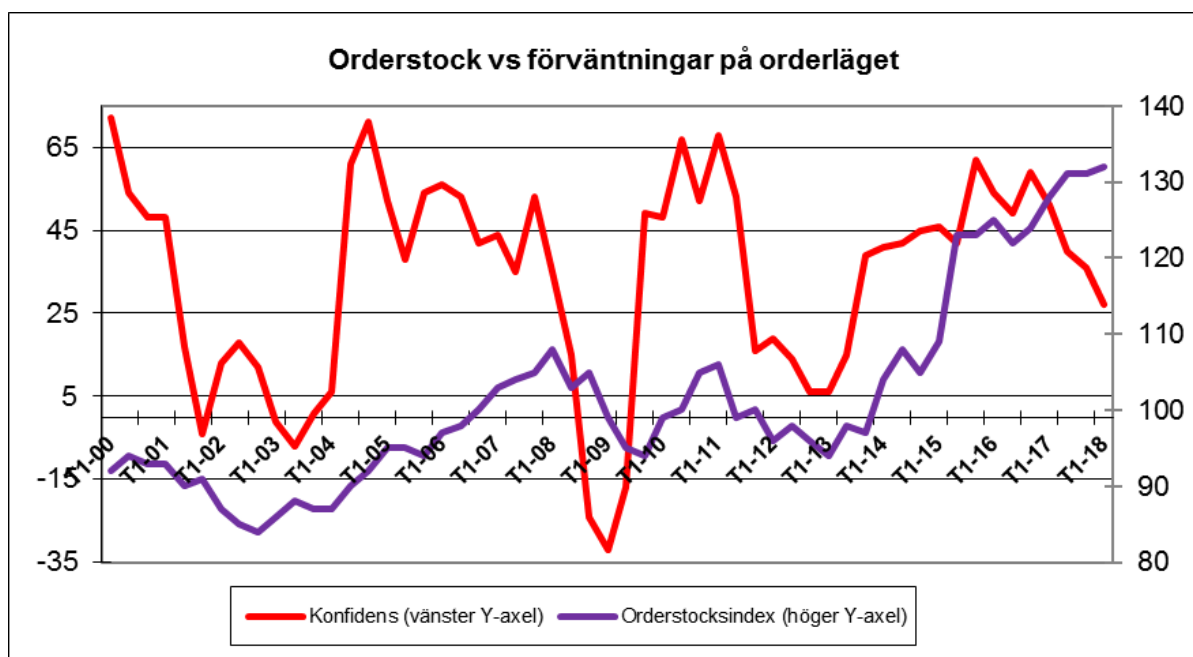


Diagram 6: Orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om 6 månader).

Diagrammet nedan visar arkitekt- och teknikkonsultföretagens sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader.

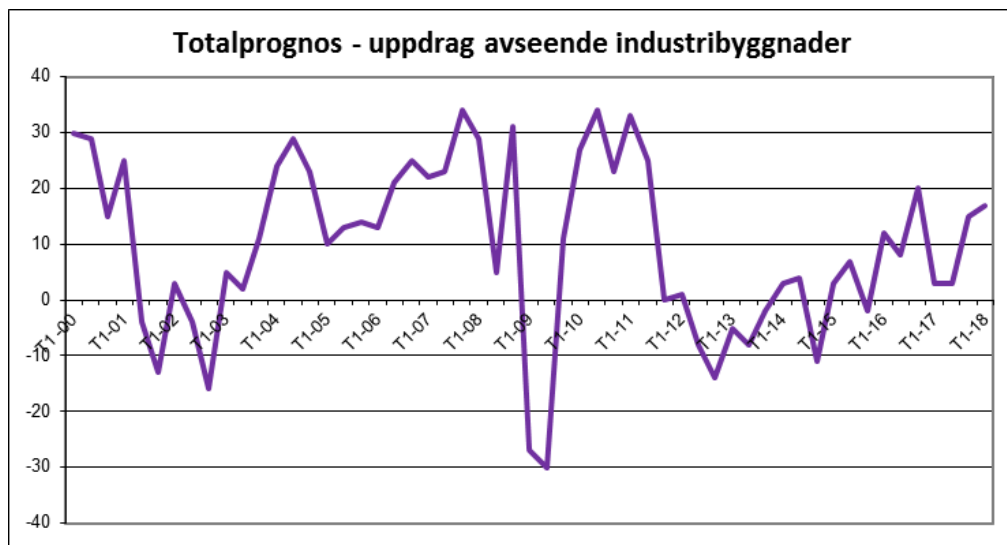


Diagram 7: Arkitekternas och teknikkonsulternas sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader om 6 månader.



## Arkitektföretagen

Arkitektföretagens orderläge försämrades en aning mellan september och januari. Orderstocksindex backade till 118 från 119. Konfidensindikatorn sjönk även den, något; nettotalet var +11 (22-11) i januari mot +33 (39-6) i september. Det är små förändringar och visar egentligen en samlad bild av en bransch i stark medvind. Samtidigt mattas utvecklingen av på den näst största delsektorn; bostäder. Visserligen verkar inte uppdragsvolymerna ha minskat märkvärt mellan september och januari. 23 % uppgav att ordervolymen för bostadsuppdrag ökat under perioden och 22 % uppgav att den minskat. Över hälften svarade alltså att orderläget var oförändrat. Samtidigt trodde endast 13 % av arkitektföretagen att bostadsuppdragen skulle öka fram till sommaren i år, medan 39 % trodde på en minskning. Det är otvetydigt att bostadssektorn mattas av. Men samtidigt betyder det inte att arkitektbranschen brakar samman. Bostadsuppdragen går inte från 100 till 0 och övriga delsektorer ökar, inte minst den enskilt största delsektorn; övriga hus med konfidensnettotalet +32 (42-10). Övriga hus representerade under 2017 55 % av omsättningen. Bostadsuppdragen representerade 26 % och stadsplanering 11 %. Så att uppdragsvolymen för bostadsuppdrag minskar är normalt, med tanke på den höga byggtakten under senare år och behovet för marknaden att ställa om sig. Rotationen på bostadsmarknaden kan ta lite tid och bostadsinvesteringarna och antalet påbörjade lägenheter kan komma att minska under några år. Men sedan, om några år, kommer de att öka igen. Det är ofrånkomligt eftersom bostadsbristen inte har byggts bort och behovet av nya bostäder fortfarande är stort, inte minst i storstäderna.

Nedan redovisas arkitektföretagens förväntningar på orderlägets utveckling, fördelat på delsektorer samt delsektorens respektive andel av omsättningen under 2016 och 2017.

| Arkitekter          | Jan 2018          |                |               |                 |            |
|---------------------|-------------------|----------------|---------------|-----------------|------------|
|                     | Förväntningar (%) |                |               | Andel volym (%) |            |
| Delsektorer         | Ökar              | Oförändr.      | Minskar       | 2017            | 2016       |
| Bostäder            | 13                | 48             | 39            | 26              | 28         |
| Övriga hus          | 42                | 48             | 10            | 55              | 51         |
| Industribyggnader   | 22                | 72             | 6             | 2               | 6          |
| Infrastruktur       | 0                 | 100            | 0             | 4               | 2          |
| Övriga anläggningar | 0                 | 100            | 0             | 1               | 2          |
| Miljö/utredningar   | 25                | 75             | 0             | 1               | 3          |
| Stadsplanering      | 23                | 73             | 4             | 11              | 8          |
| <b>Totalt vägt</b>  | <b>30 (36)</b>    | <b>54 (58)</b> | <b>16 (6)</b> | <b>100</b>      | <b>100</b> |

Tabell 3: Arkitekternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Konfidensnettotalet för övriga hus var, som sagt +32 (42-10). De olika byggnadstyperna av övriga hus ökade allihop mellan september och januari. Kontorsuppdragen ökade för 28 % av arkitektföretagen och minskade för 7 %. Det ger nettotalet +21 (28-7). Nettotalet för handelslokaler var +12 (20-8), för upplevelselokaler (som t ex hotell) var +34 (38-4) och för offentliga lokaler +41 (41-0). Byggbranschen definieras inte av bostadsbyggandet. Uppdrag avseende kontorslokaler, kommersiella lokaler, hotell, sjukhus, med flera, har fortfarande ökande ordervolymer. Det samma gäller stadsplanering och miljö/utredningar.

Lönsamheten i arkitektbranschen fortsatte att stärkas under 2017 enligt de medverkande företagen. Hälften (49 %) av företagen uppgav att rörelsemarginalen för 2017 var bättre än den var 2016, endast vartionde (9 %) sade att den försämrats. Det ger ett nettotal på +40 (49-9). Med tanke på den goda lönsamheten som uppvisades under 2016 är det givetvis positiva signaler. Den genomsnittliga

rörelsemarginalen för de medverkande företagen under 2017 var 10 %. Den slutliga rörelsemarginalen, när alla årsredovisningar har sammanställts, kommer sannolikt vara lägre då detta är preliminära siffror och till exempel, avskrivningar inte är medräknade. Så det är sannolikt att den slutliga siffran ändå blir lägre än de 10,4 % som rörelsemarginalen var 2016. Alltså, samtidigt som det var fler företag som uppgav att rörelsemarginalen var bättre än under 2016 så verkar det som den genomsnittliga rörelsemarginalen i branschen ändå sjönk en aning. En förklaring till detta kan vara att ett antal större företag redovisade en sämre rörelsemarginal samtidigt som fler mindre företag höjde sina marginaler.

Lönsamheten förstärktes under sista tertialet 2017. Rörelsemarginalen mellan september och december var 10,8 %, alltså högre än årsgenomsnittet. Detta trots indikationer på att en viss avmattning ändå har börjat sprida sig. Det är dock troligt att lönsamheten under 2018 blir sämre än den var 2017. Det är några fler arkitektföretag som tror på minskande rörelsemarginal jämfört med de som tror på en ökning; nettotalet är -9 (21-30). Alltså, 21 % tror på en ökning och 30 % på en minskning.

En starkt bidragande faktor till den bibehållna lönsamheten under 2017 är givetvis den positiva prisutvecklingen, där tre av fyra (73 %) arkitektföretag höjde sina genomsnittsarvoden under året och inga sänkte dem. Den fortsatt höga debiteringsgraden är också en delförklaring. Arkitekternas genomsnittliga debiteringsgrad under 2017 var 79,7 %. Under 2016 var den 79,3 %. Debiteringsgraden under perioden september till och med december 2017 var något lägre än årsgenomsnittet; 79,3 %.

Arkitekternas fördelning mellan offentliga och privata beställare var 41 % offentliga och 59 % privata under 2017.

Utlandsuppdragen, exporten, representerade 5,9 % av arkitekternas omsättning under 2017. Det är en ökning jämfört med 2016 då utlandsuppdragen motsvarade 3,0 % av omsättningen. Siffrorna varierar säkert delvis på grund av differenser i medverkande företag i undersökningen samt för olika tolkningar av export respektive verksamhet i utländska dotterbolag, men man kan nog ändå konstatera att exporten ökat för arkitektföretagen. 29 % av företagen tror på ökad export under 2018 medan endast 6 % tror på minskning.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för bostadsprojektering. Det ser ut som bostadssektorn mattas av framöver.

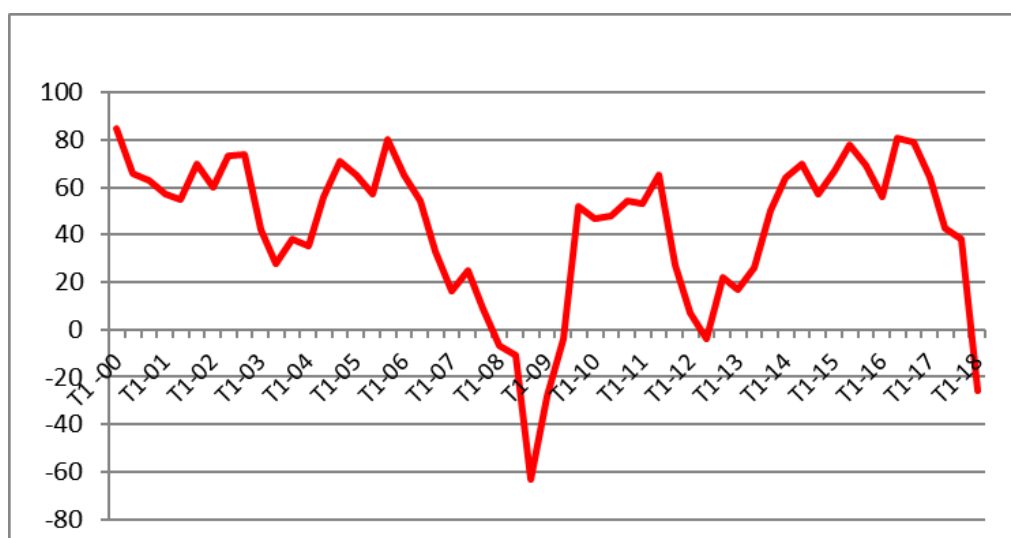


Diagram 8: Arkitekternas förväntningar avseende bostadsprojektering om 6 månader.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för ”övriga hus”, som svänger upp igen i den här mätningen.

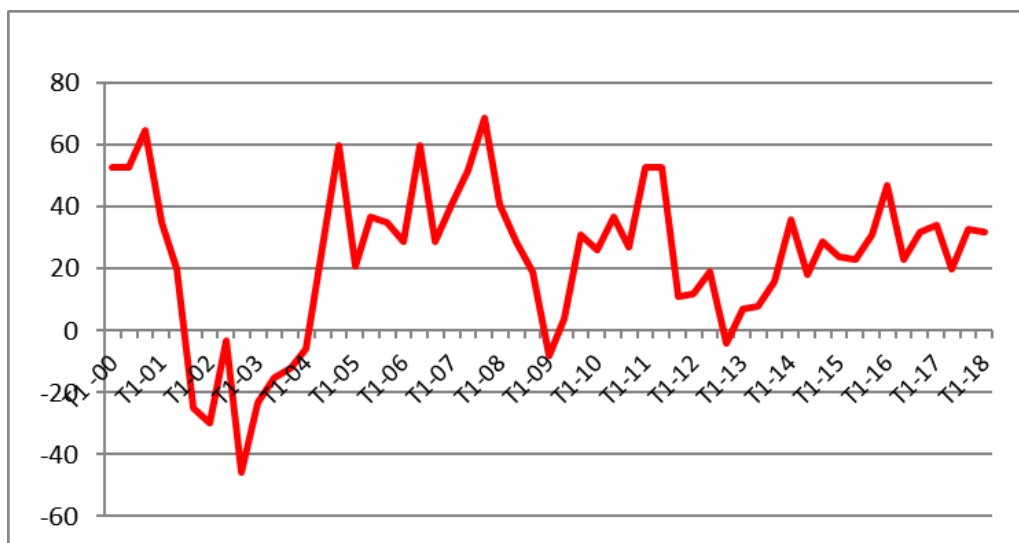


Diagram 9: Arkitekternas förväntningar avseende övriga hus (kontor, handel, upplevelse och offentliga lokaler) om 6 månader.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

## Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag)

Teknikkonsulterna inom bygg, anläggning och installation rapporterade återigen om ett förbättrat orderläge, orderstocksindex ökade till 140 från 137 i september. 140 är också den högsta noteringen hittills, vilket förstärker bilden om det extremt goda orderläget. Förväntningarna kring orderlägets utveckling är även de fortsatt positiva. Konfidensindikatorn, som visar nettotalet mellan andelen optimistiska och pessimistiska företag, var +38 (40-2). Ungefär samma nivå som i september alltså, då nettotalet var +39 (39-0). Med tanke på det goda orderläget är det väldigt positiva signaler.

Nedan redovisas teknikkonsultföretagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på delsektorer samt delsektorernas respektive andel av omsättningen under 2016 och 2017.

| Teknikkonsulter Jan 2018 |                   |                |              |                 |            |
|--------------------------|-------------------|----------------|--------------|-----------------|------------|
| Delsektorer              | Förväntningar (%) |                |              | Andel volym (%) |            |
|                          | Ökar              | Oförändr.      | Minskar      | 2017            | 2016       |
| Bostäder                 | 17                | 52             | 31           | 12              | 14         |
| Övriga hus               | 40                | 57             | 3            | 23              | 23         |
| Industribyggnader        | 20                | 77             | 3            | 7               | 8          |
| Infrastruktur            | 33                | 67             | 0            | 30              | 32         |
| Övriga anläggningar      | 26                | 74             | 0            | 9               | 7          |
| Miljö/utredningar        | 39                | 61             | 0            | 12              | 9          |
| Stadsplanering           | 29                | 71             | 0            | 7               | 7          |
| <b>Totalt vägt</b>       | <b>31 (43)</b>    | <b>64 (55)</b> | <b>5 (2)</b> | <b>100</b>      | <b>100</b> |

Tabell 4: Teknikkonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Tabellen ovan visar att förväntningarna på utvecklingen i samtliga delsektorer utom bostadsuppdragen har positiva netttotal, alltså fler företag tror på en ökning än tvärtom. Bostadsinvesteringarna minskar dock, även om det fortfarande finns företag som tror på ökade bostadsuppdrag. Bostadsuppdragen representerade 2017 12 % av teknikkonsulternas omsättning. För de viktiga delsektorerna övriga hus, infrastruktur och övriga anläggningar, som tillsammans representerade 62 % av teknikkonsulternas omsättning 2017, är förväntningarna goda. Nettotalet för uppdrag avseende övriga hus var +37 (40-3). För uppdrag avseende infrastruktur var det +33 (33-0) och för anläggningar +26 (26-0). När det kommer till övriga hus var utvecklingen mellan september och januari positiv eller neutral för alla fyra uppdragstyperna. För uppdrag avseende kontor hade ordervolymer ökat för 27 % av de svarande och minskat för 3 %, vilket ger nettotalet +24 (27-3). För uppdrag mot handeln, kommersiella lokaler, var nettotalet +0 (13-13). För upplevelseuppdrag, exempelvis hotell, var nettotalet +17 (23-6) och för offentliga lokaler hela +49 (55-6). Byggbranschen går alltså fortfarande bra och ordervolymer ökar på flera delsektorer och för flera uppdragstyper. Bostadsinvesteringarna minskar, men har inte gått från 100 till 0. Det är fortfarande många företag som har bostadsuppdrag.

Diagrammet nedan illustrerar förväntningarna på infrastrukturektorn över tiden. De är fortsatt positiva även om konfidensindikatorn svänger nedåt, vilket betyder att nettotalet mellan andelen positiva och negativa företag minskar. Det är dock fortfarande fler företag som har positiva förväntningar kring orderutvecklingen än tvärtom.

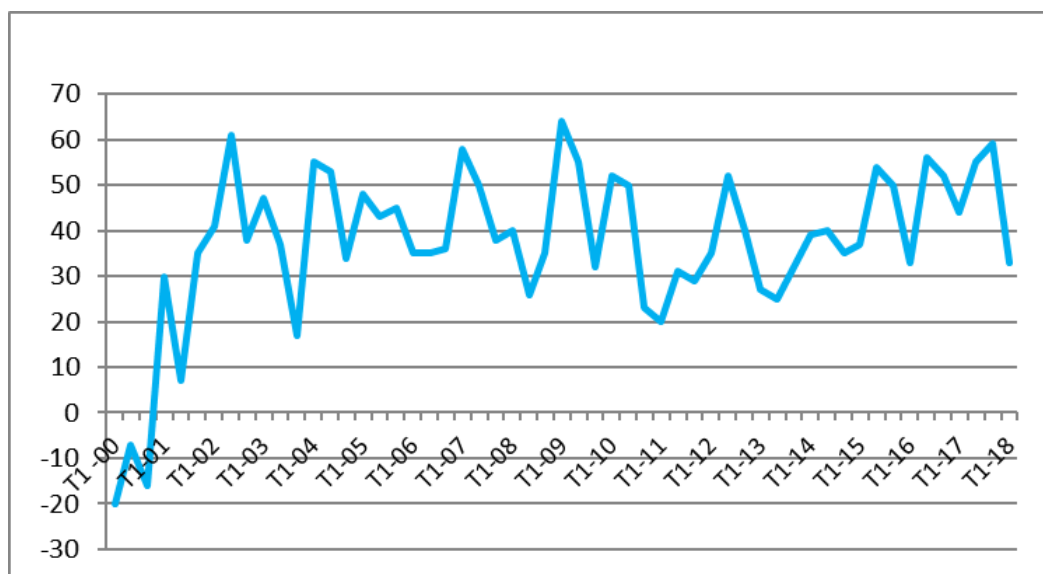


Diagram 10: Teknikkonsulternas förväntningar avseende infrastruktur om 6 månader.

Teknikkonsulternas lönsamhet förbättrades under 2017. Hälften (49 %) av företagen uppgav att rörelsemarginalen förbättrats under 2017 jämfört med 2016. 26 % uppgav att den försämrats. Den genomsnittliga rörelsemarginalen under 2017 var 9,6 %. Notera att detta är preliminära siffror där avskrivningar inte räknats in ännu, men det är ändå en förbättring jämfört med de 7,8 % som var den genomsnittliga rörelsemarginalen under 2016. Rörelsemarginalen var högre under sista tertialet av 2017 då den uppgick till hela 11,5 %, vilket indikerar att lönsamheten fortsatte att förbättras under slutet av året. Teknikkonsulterna tror också att lönsamheten fortsätter att förbättras under 2018. 38 % av de medverkande företagen tror på en förbättring under året medan endast 7 % tror på en försämring, vilket ger nettotalet +31 (38-7).

Den positiva prisutvecklingen ligger till stor del bakom den förbättrade lönsamheten i branschen. Två av tre (64 %) företag rapporterade att de höjt sina genomsnittsarvoden under 2017, jämfört med 2016, och endast 7 % att de sänkt priserna. Under sista tertialet var andelen företag som höjt priserna något lägre, men det var fortfarande väldigt få som sänkt dem. 41 % höjde sina genomsnittsarvoden under perioden september till och med december medan endast 2 % hade sänkt sina priser.

Debiteringsgraden var fortsatt hög under 2017; 77,8 % under helåret och 77,9 % under sista tertialet. Den var dock lägre än under 2016 då den låg på omkring 79 %. Teknikkonsulterna tror att den kommer att öka under 2018; 43 % av företagen tror att den ökar medan endast 2 % tror att den minskar.

Teknikkonsulternas fördelning mellan offentliga och privata beställare under 2017 var 57 % offentliga och 43 % privata.

Utlandsuppdragen, exporten, representerade 4,1 % av teknikkonsulternas omsättning under 2017. Det är en minskning jämfört med 2016 då utlandsuppdragen motsvarade 5,2 % av omsättningen. Siffrorna kan variera beroende på vilka företag som medverkat i undersökningarna vid olika tillfällen. Dessutom kan det förekomma olika tolkningar av direktexport respektive verksamhet i utländska dotterföretag. Generellt kan man ju konstatera att svenska koncerner etablerar allt mer verksamhet i utländska dotterbolag. Så internationaliseringen ökar. Men det är möjligt att direktexporten från Sverige minskar. Företagen i undersökningen tror dock på en ökning av exportvolymerna; 44 % tror på en ökning under 2018 och 4 % tror på en minskning.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

## UTVECKLINGEN FÖR INDUSTRIKONSULTERNA

Industrikonsulternas orderläge fortsatte att förstärkas över årsskiftet och man nådde en ny rekordnotering i orderstocksindex. Orderstocksindex ökade till 142 i januari från 135 i september. Det är alltså den högsta noteringen hittills sedan mätningarna startade. Konfidensindikatorn har också stärkts, nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad ordergång minus de som tror på en minskning har ökat.

Konfidensnettotalet i januari var +59 (59-0) mot +48 (51-3) i september. Det är alltså nära två av tre företag som tror på en växande ordergång och inget som tror på en minskning. Det som ligger bakom det förbättrade orderläget är tillverknings- och exportindustrins ökande efterfrågan på industrikonsulternas tjänster. Detta till följd av ökad efterfrågan på deras produkter från både hemma- och exportmarknaden. Konjunkturinstitutets Konjunkturbarometer i februari rapporterade bland annat om ordertillväxt både från hemma- och exportmarknaden under fjärde kvartalet 2017 och förväntningarna var fortsatt positiva.<sup>3</sup> Även Teknikföretagens barometer rapporterade om fortsatt hög efterfrågan på teknikindustrins produkter från dessa marknader.<sup>4</sup>

Diagrammet nedan visar orderstocksindex utveckling tillsammans med konfidenskurvens utveckling. Orderstocksindex fortsatte att stiga i den här mätningen, för sjätte mätningen i rad, och konfidenskurvan fortsatte att stiga.

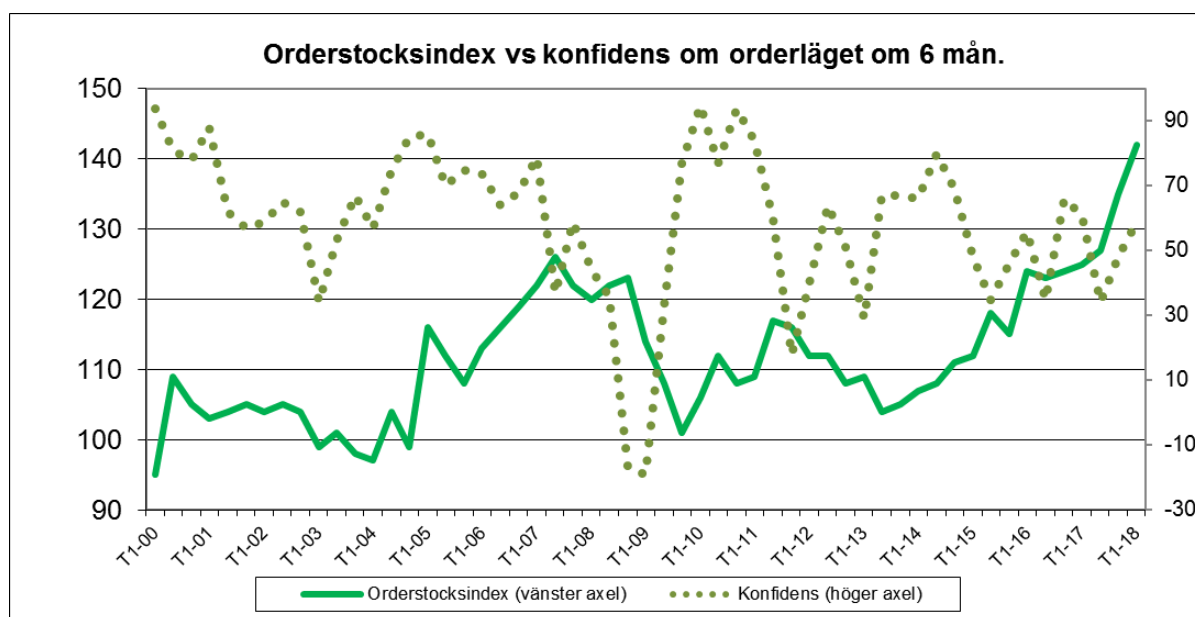


Diagram 11: Industrikonsulterna, orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om 6 månader)

<sup>3</sup> Konjunkturinstitutets Konjunkturbarometer, februari 2018

<sup>4</sup> Teknikföretagens Barometer, nr 1 2018

I diagrammet nedan visas orderstocksindex tillsammans med beläggningsgraderna om 2, 3 och 6 månader.

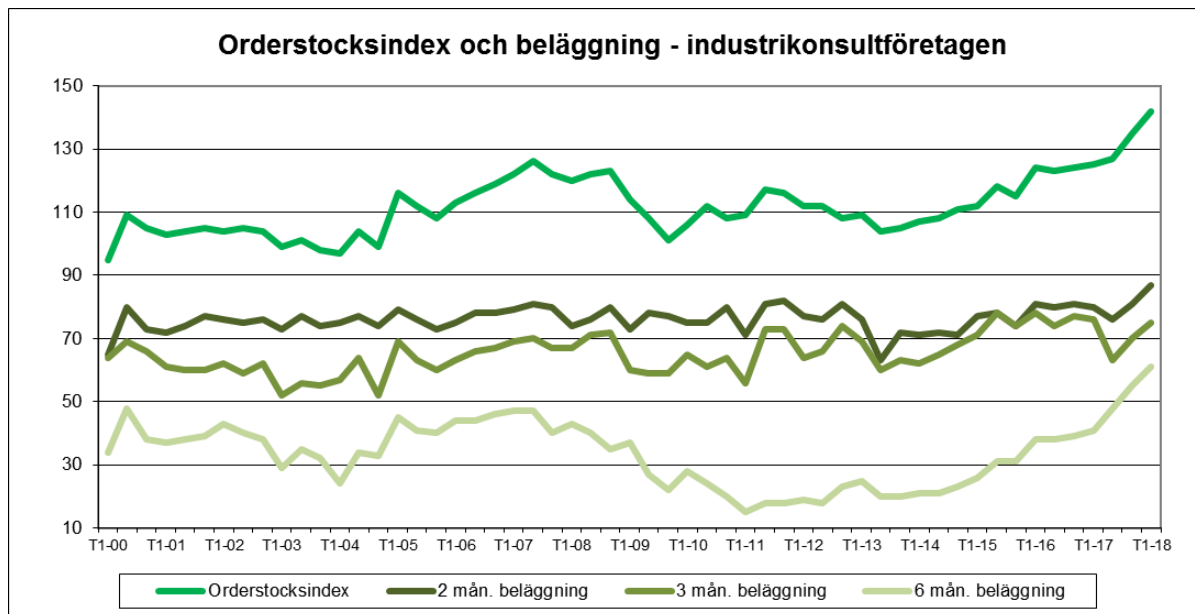


Diagram 12: Industrikonsulterna, orderstock och beläggning (2, 3 och 6 månader)

Tabellen nedan visar företagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på de olika delsektorerna och hur mycket respektive delsektor representerar av den totala omsättningen. Förväntningarna är positiva på samtliga delsektorer. Inte minst för de två största delsektorerna omsättningsmässigt; produktions-/processutveckling samt produktutveckling, som tillsammans representerade 73 % av industrikonsulternas omsättning under 2017. Konfidensnetttotalen för dem var + 50 (50-0) för produktions-/processutveckling och +47 (47-0) för produktutveckling.

| Industrikonsulter              |                   | Jan 2018  |         |                 |      |
|--------------------------------|-------------------|-----------|---------|-----------------|------|
| Delsektorer                    | Förväntningar (%) |           |         | Andel volym (%) |      |
|                                | Ökar              | Oförändr. | Minskar | 2017            | 2016 |
| Produktions-/processutveckling | 50                | 50        | 0       | 46              | 27   |
| Produktutveckling              | 47                | 53        | 0       | 27              | 21   |
| Teknisk IT                     | 62                | 38        | 0       | 17              | 8    |
| Information/utbildning         | 30                | 60        | 10      | 6               | 15   |
| Annat                          | 27                | 73        | 0       | 4               | 29   |
| Totalt vägt                    | 41 (44)           | 58 (52)   | 1 (4)   | 100             | 100  |

Tabell 5: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Tabellen nedan visar förväntningarna fördelat på de olika kundsegmenten samt hur mycket respektive kundsegment representerar av den totala omsättningen. Högst konfidensnetttotal registrerades för det största kundsegmentet fordonsindustrin, som representerade 30 % av industrikonsulternas omsättning under 2017; +86 (86-0).



| Industrikonsulter Jan 2018  |                   |                |              |                 |            |
|-----------------------------|-------------------|----------------|--------------|-----------------|------------|
| Kundsegment                 | Förväntningar (%) |                |              | Andel volym (%) |            |
|                             | Ökar              | Oförändr.      | Minskar      | 2017            | 2016       |
| Gruvindustrin               | 71                | 29             | 0            | 4               | 5          |
| Trä/massa/pappers ind       | 36                | 64             | 0            | 7               | 8          |
| Läkemedels/kemiska ind      | 45                | 55             | 0            | 8               | 6          |
| Livsmedelsindustrin         | 12                | 88             | 0            | 2               | 3          |
| Metall/maskinindustrin      |                   |                |              |                 |            |
| - Metallindustri            | 36                | 64             | 0            | 5               | 6          |
| - Maskinindustri            | 20                | 80             | 0            | 6               | 3          |
| - Verkstadsindustri         | 50                | 42             | 8            | 15              | 11         |
| Tillv el/optik/telekom prod | 40                | 40             | 20           | 2               | 8          |
| Tillv fordon/transp medel   | 86                | 14             | 0            | 30              | 17         |
| Energi/kraft                | 56                | 44             | 0            | 10              | 23         |
| Andra kundsegment           | 43                | 57             | 0            | 11              | 10         |
| <b>Totalt vägt</b>          | <b>53 (40)</b>    | <b>45 (59)</b> | <b>2 (1)</b> | <b>100</b>      | <b>100</b> |

Tabell 6: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på kundsegment.

Diagrammen som följer visar konfidenskurvornas utveckling för de olika delsektorerna. Trenden är oförändrad eller ökande för samtliga delsektorer förutom produktions-/processutveckling. Men det är fortfarande överlag positiva förväntningar, för samtliga delsektorer.

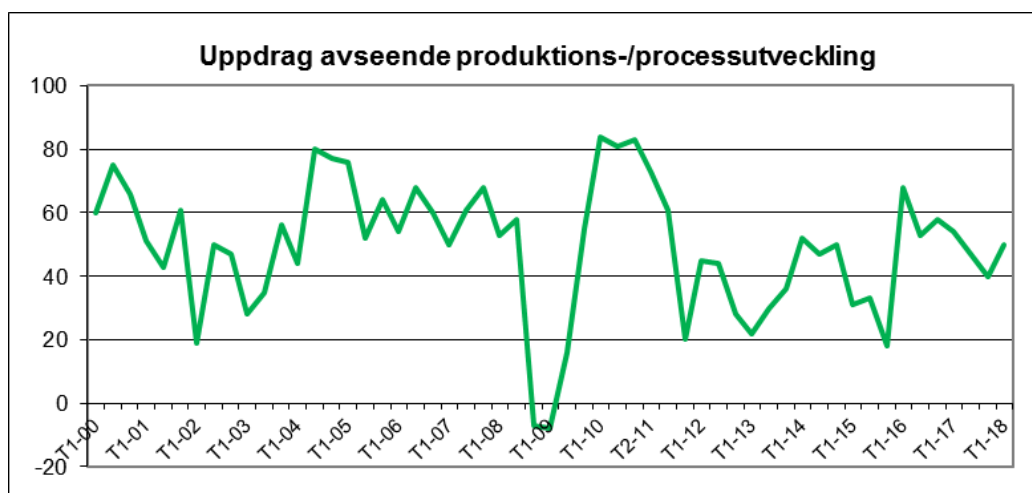


Diagram 13: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende produktions- och processutveckling. Nettotal.

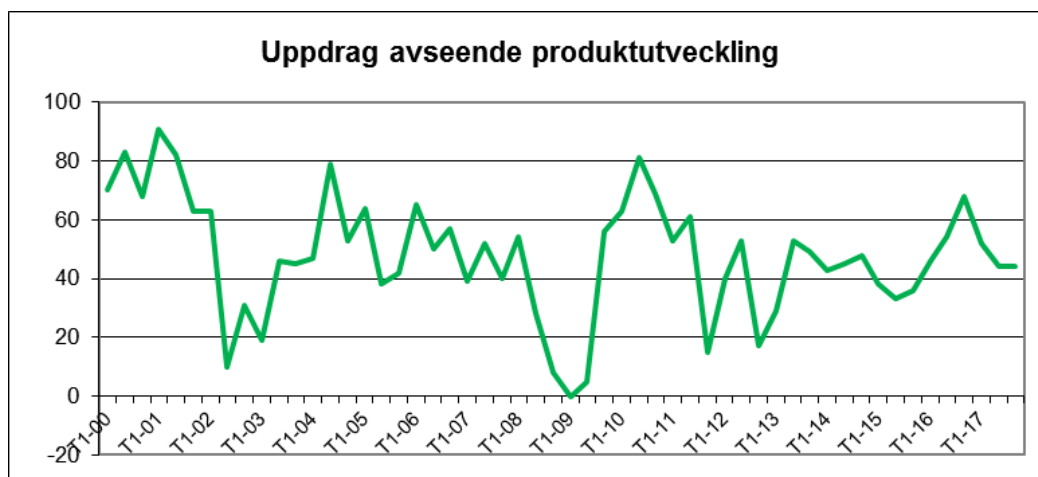


Diagram 14: Industrikonstulnernas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende produktutveckling. Netttotal.

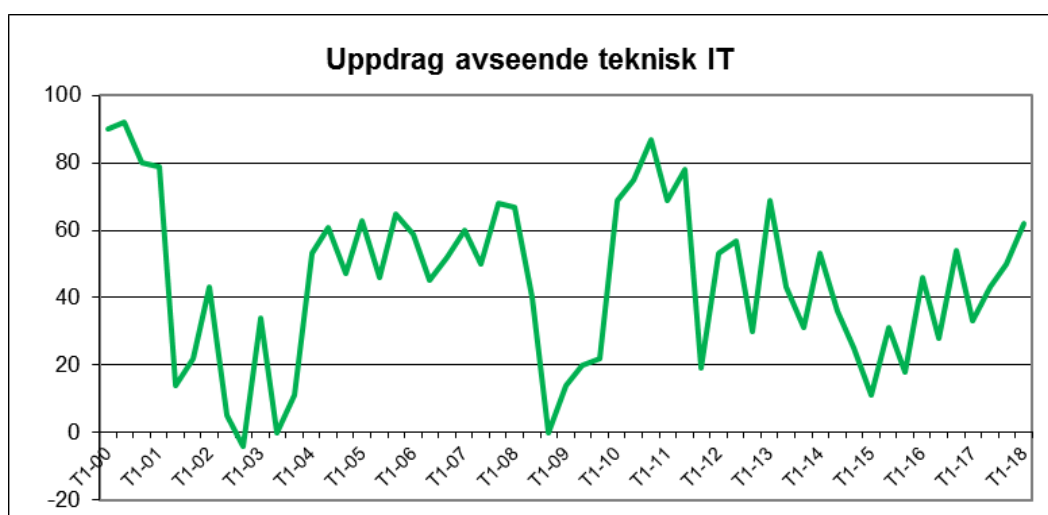


Diagram 15: Industrikonstulnernas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende teknisk IT. Netttotal.

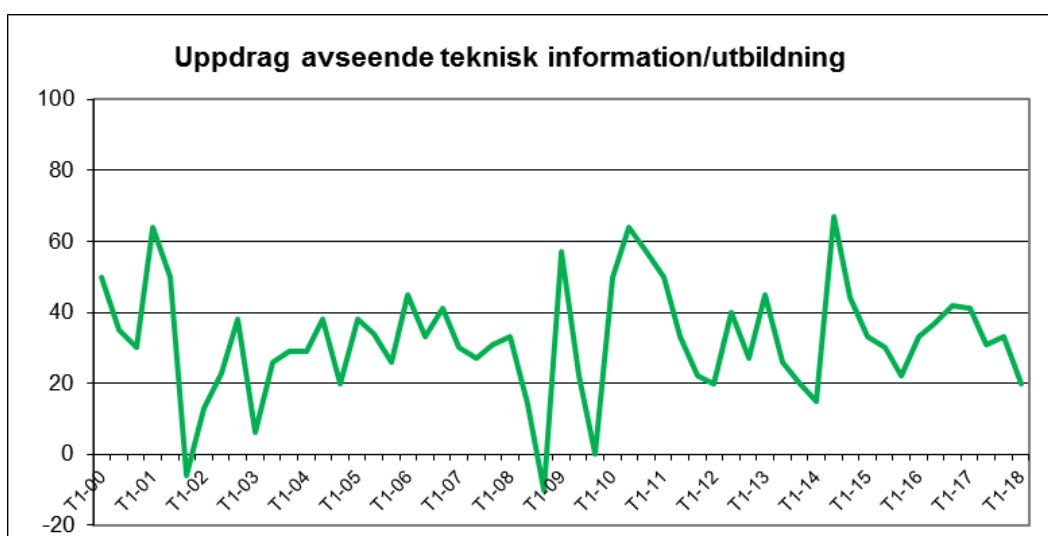


Diagram 16: Industrikonstulnernas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende teknisk information/utbildning. Netttotal.

Lönsamheten förbättrades under 2017 jämfört med 2016. Nära hälften (48 %) av industrikonsulterna rapporterade om en förbättrad rörelsemarginal 2017 jämfört med 2016. 28 % uppgav att den försämrats. Den genomsnittliga rörelsemarginalen bland de medverkande företagen var 6,5 %, vilket också är en ökning jämfört med 2016 då den var 6,1 %. Notera att detta är preliminära siffror och att det är möjligt att den slutliga siffran för 2017 ändras när samtliga årsredovisningar finns tillgängliga. Men trenden ser klart ut att vara en fortsatt förbättrad lönsamhet. Företagen uppgav också i undersökningen att de tror på ytterligare förbättringar under 2018. 52 % tror att rörelsemarginalen ökar under 2018 jämför med 2017 medan endast 8 % tror att den minskar.

Bidragande faktorer till den förbättrade lönsamheten, utöver det goda orderläget, är en fortsatt positiv prisutveckling och en fortsatt ökande debiteringsgrad. 37 % av industrikonsulterna rapporterade att de höjt sina genomsnittsarvoden under 2017 jämfört med 2016. Endast 7 % uppgav att de sänkt priserna, vilket ger nettotalet +32 (37-7) för prisindikatorn. Det var något lägre för sista tertiet av 2017; +11 (22-11). Notera dock att vid en mätning av genomsnittsarvodena kunde man registrera en ökning under 2017, om än liten. Debiteringsgraden under 2017 var i genomsnitt 81,3 % vilket är en ordentlig ökning jämfört med 77,3 % under 2016. Den sjönk en aning under sista tertiet av 2017, till 80,8 %, men det är fortfarande en mycket hög debiteringsgrad. Företagen verkar också tro på en fortsatt ökning; 30 % av de svarande tror att debiteringsgraden kommer att öka under 2018 jämfört med 2017, inga företag tror på en minskning.

Industrikonsulternas fördelning mellan offentliga och privata beställare under 2017 var 30 % offentliga och 70 % privata.

Utlandsuppdragen, exporten, representerade 6,4 % av industrikonsulternas omsättning under 2017. Det är en minskning jämfört med 2016 då utlandsuppdragen motsvarade 8,0 % av omsättningen. Siffrorna varierar säkert delvis på grund av differenser i medverkande företag i undersökningen samt för olika tolkningar av export respektive verksamhet i utländska dotterbolag. Generellt kan man ju konstatera att svenska koncerner etablerar allt mer verksamhet i utländska dotterbolag, så internationaliseringen ökar. Men det är möjligt att direktexporten från Sverige minskar. Företagen i undersökningen tror dock på en ökning av exportvolymerna; 30 % tror på en ökning under 2018 och 10 % tror på en minskning.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

## SYSSELSÄTTNINGSLÄGET

Rekryteringsbehovet är fortsatt stort i branschen, tre av fyra (76 %) företag behöver nyanställa. Endast vart tjugonde (5 %) företag signalerar neddragningsbehov. Det är ungefär samma bild som uppvisats under de senaste två åren. Det finns en strukturell brist på tillgänglig kompetens i branschen, vilket gör att det alltid är många företag som behöver rekrytera. Med de rekordbeläggningar man haft under 2016 och 2017 har närapå alla företag som deltog i undersökningen signalerat om behov att anställa fler.

Nettotalet mellan antalet företag som tror på ökad minus minskad personalstyrka är alltså +71 (76-5). I septembermätningen var motsvarande siffra +76 (77-1). Det är alltså några fler företag som behöver minska sina personalstyrkor; 5 % i denna mätning mot endast 1 % i förra mätningen. Samtidigt är det alltså relativt få företag det handlar om. Nettotalet över rekryteringsbehovet bland arkitektföretagen är +51 (57-6), vilket är en minskning sedan i september då motsvarande siffra var +71 (71-0). Det är alltså fortfarande fler arkitektkontor som behöver öka personalstyrkan än tvärtom. Teknikkonsulternas nettotal över rekryteringsbehovet är +75 (82-7), vilket är ungefär samma situation som i septembermätningen; +78 (80-2). Högsta nettotalet har industrikonsulterna med +89 (89-0). Alltså nästan nio av tio företag behöver anställda. Motsvarande siffra i september var +79 (79-0).

Diagrammet nedan visar rekryteringsbehovets utveckling över tiden. Arkitekt- och teknikkonsultföretagen presenteras gemensamt. Rekryteringsbehovet illustreras här av nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad personalstyrka minus andelen företag som tror på en minskning.

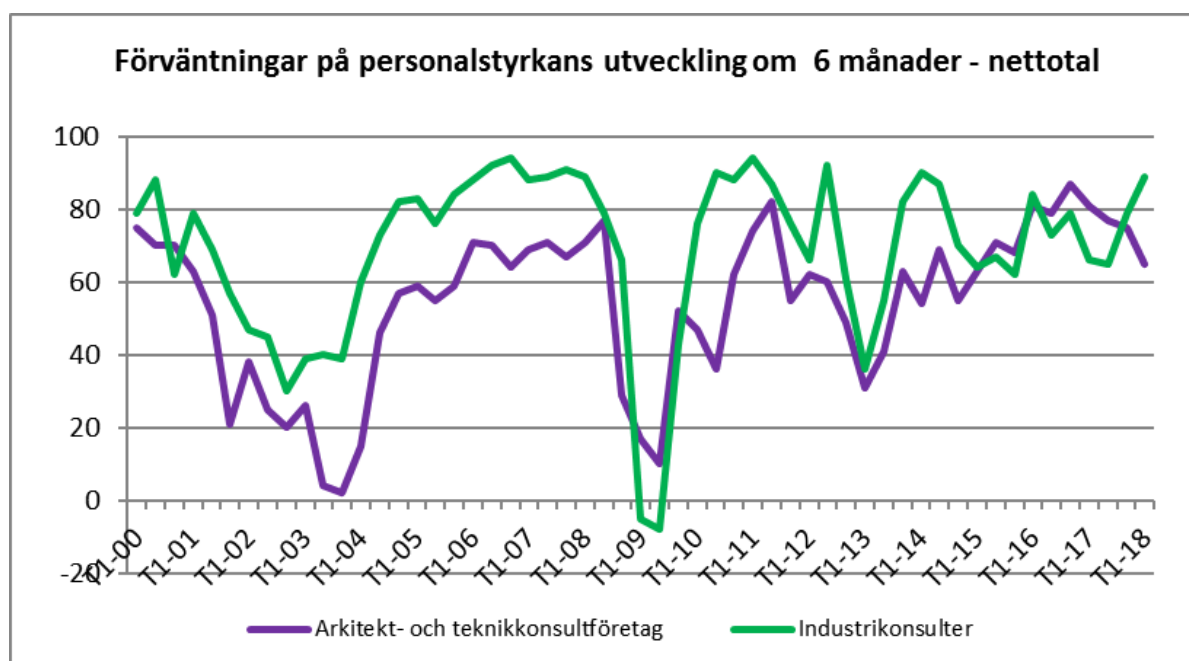


Diagram 17: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om 6 månader. Teknikkonsulter och arkitekter tillsammans vs industriteknikkonsulter.

Diagrammet nedan visar kurvorna för arkitekter och teknik konsulter var för sig, enligt den beskrivna utvecklingen ovan.

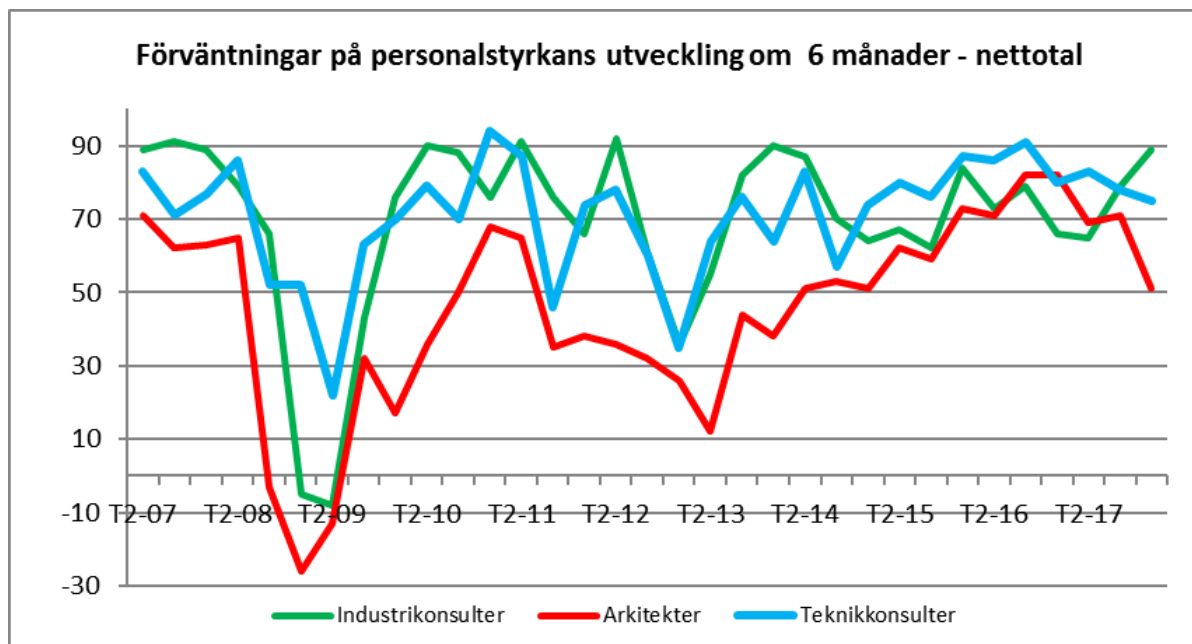


Diagram 18: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om 6 månader. Teknikksulter, arkitekter var för sig samt industriteknikkonsulter.

Det stora rekryteringsbehovet återspeglas också i personalomsättningen. Företagen rekryterar från varandra. Under 2016 kom nästan hälften av alla nyanställda i branschen från konkurrerande företag (motsvarande siffra för 2017 presenteras i nästa rapport, som släpps i juni). Personalomsättningen i branschen är fortsatt hög och fortsätter att öka.

Sammantaget för hela branschen under 2017 var personalomsättningen 18 %, vilket är en ökning från de 15 % som uppmättes under 2016. Industriksulterna har högst personalomsättning, hela 23 %. Det är en rejäl ökning jämfört med 2016 då den var 17 %. Teknikksulternas personalomsättning under 2017 var 18 %, mot 14 % under 2016. Arkitekterna hade lägst personalomsättning; 12 % under 2017 och 11 % under 2016.

## REGIONAL STATISTIK

Det starka orderläget i branschen har hållit i sig över årsskiftet, med undantag för bostadsuppdragen. Det goda orderläget kommer troligen börja plana ut och mattas av. Det kan inte öka så mycket mer, det finns inte kapacitet att hantera det. Början på en avmattning märks när man tittar på förväntningarna på regional nivå. De börjar dämpas en aning. Mest optimistiska är man, som vanligt, i storstäderna. Företagen i södra och västra Götaland, östra Svealand och nedre Norrland är också rätt optimistiska kring orderutvecklingen framöver. Mest optimistiska är industrikonsulterna på regional nivå. Teknikkonsulterna är också allmänt positiva i sina förväntningar. Minst optimistiska är arkitektföretagen på regional nivå, vilket inte är oväntat eftersom de minskande bostadsinvesteringarna påverkar många arkitektföretag.

När det kommer till rekryteringsbehovet är det fortsatt stort på regional nivå, där ungefär tre av fyra företag behöver anställa. På nationell nivå uppvisar företagen också fortsatt stora rekryteringsbehov. Störst är behoven som vanligt i storstäderna men de är stora även i södra, västra och östra Götaland, i östra Svealand samt i nedre och övre Norrland. Precis som på nationell nivå är rekryteringsbehovet väldigt stort bland teknik konsulter och industrikonsulter medan det är något lägre för arkitektföretagen.

Överlag är alltså signalerna på regional nivå fortsatt mycket positiva. Med tanke på det mycket starka orderläget är den fortsatta optimismen nästan anmärkningsvärd. Men man kan ana början på en avmattning. I alla fall på orderförväntningarna. De kan inte öka så mycket mer så det är troligt att orderingen planar ut under 2018 och 2019.

### Statistik på riksnivå, att jämföra med

För att kunna jämföra de regionala siffrorna med rikssnittet presenteras här kortfattat motsvarande siffror för respektive verksamhetsområde på riksnivå. I diagrammen, som illustrerar förväntningarna på orderlägets utveckling, visas även kurvor för rikssnittet. Hur orderutvecklingen varit under den senaste perioden finns det inga motsvariga siffror för på nationell nivå. Där ställs frågan annorlunda och ligger till grund för orderstocksindex.

Förväntningarna på orderlägets utveckling, eller konfidensnettotalen, var på riksnivå:

- Industrikonsulterna +59 (59-0)
- Teknikkonsulterna +38 (40-2)
- Arkitekterna +12 (30-18)

Nettotalen över förväntad personalutveckling för kommande sex månader var på riksnivå:

- Industrikonsulterna +89 (89-0)
- Teknikkonsulterna +75 (82-7)
- Arkitekterna +51 (57-6)

#### OM DEN REGIONALA STATISTIKEN

*Statistiken visar hur företagen med verksamhet i respektive region svarat för respektive verksamhetsområde. Statistiken visas både i ett diagram och i tabellform. Underlaget för respektive region är i vissa fall väldigt litet. Därför ska statistiken ses som indikativ för läget i respektive region.*

##### Om diagrammen

Konfidensindikator över förväntningarna på orderlägets utveckling om sex månader. Nettotal (skillnaden mellan andelen positiva och negativa företag) för regionen samt genomsnitt för riket; för arkitekter, industrikonsulter samt teknikkonsulter.

##### Om tabellerna

Tabellen visar en sammanställning över hur företagen svarat för respektive verksamhetsområde i regionen. Nettotalet visar skillnaden mellan andelen som signalerar om en förbättring minus de som signalerar om försämring. Nettotalen över förväntningar på orderlägets utveckling illustreras i diagrammet ovan. I de fall antalet svarande anses ha varit för lågt redovisas inga siffror.

På följande sidor redovisas läget region för region. Diagrammet visar konfidenskurvan över förväntad orderutveckling om sex månader. I tabellen nedanför redovisas samtliga siffror i varje region. Först orderutveckling sedan senaste mätningen och förväntad orderutveckling om sex månader. Sedan personalutveckling sedan förra mätningen samt förväntad personalutveckling om sex månader.

Där det saknas siffror har underlaget varit för tunt.

# Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

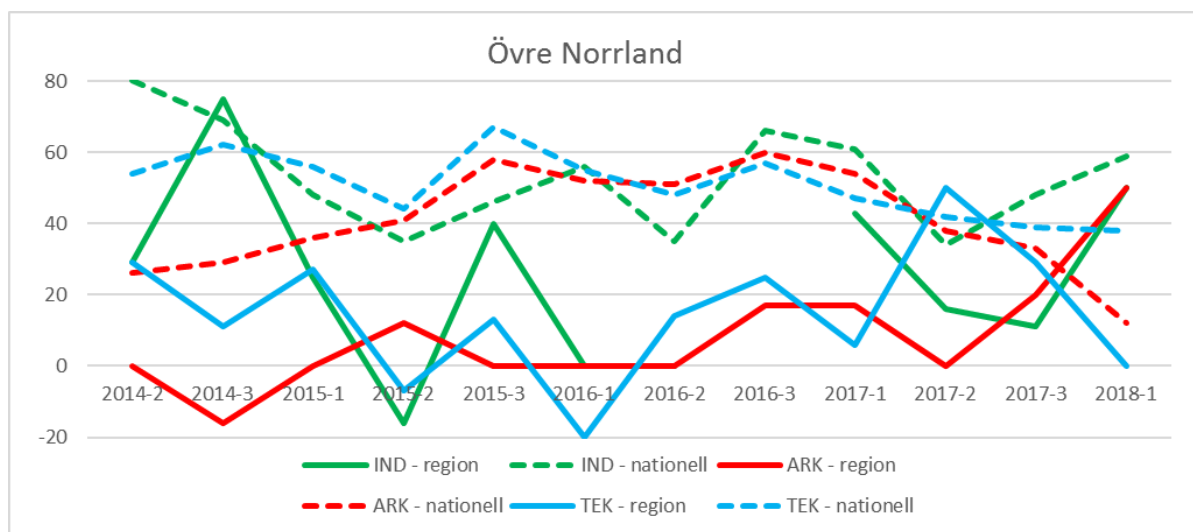


Diagram 19: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

## Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

|                          | Orderutveckling     |      |      |       |                               |      |      |       | Personalutveckling  |      |      |       |                               |      |      |       |
|--------------------------|---------------------|------|------|-------|-------------------------------|------|------|-------|---------------------|------|------|-------|-------------------------------|------|------|-------|
|                          | Senaste mätperioden |      |      |       | Förväntningar kommande period |      |      |       | Senaste mätperioden |      |      |       | Förväntningar kommande period |      |      |       |
|                          | Bättre              | Oför | Sämr | Netto | Bättre                        | Oför | Sämr | Netto | Bättre              | Oför | Sämr | Netto | Bättre                        | Oför | Sämr | Netto |
| <b>INDUSTRIKONSULTER</b> |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2018 1                   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2017 3                   | 42%                 | 41%  | 17%  | 25%   | 22%                           | 67%  | 11%  | 11%   | 0%                  | 78%  | 22%  | -22%  | 57%                           | 43%  | 0%   | 57%   |
| 2017 2                   | 33%                 | 67%  | 0%   | 33%   | 33%                           | 50%  | 17%  | 16%   | 20%                 | 60%  | 20%  | 0%    |                               |      |      |       |
| 2017 1                   | 43%                 | 57%  | 0%   | 43%   | 43%                           | 57%  | 0%   | 43%   | 0%                  | 83%  | 17%  | -17%  | 33%                           | 30%  | 17%  | 16%   |
| 2016 3                   |                     |      |      | 0%    |                               |      |      | 0%    | 0%                  | 100% | 0%   | 0%    | 40%                           | 60%  | 0%   | 40%   |
| 2016 2                   | 20%                 | 60%  | 20%  | 0%    | 20%                           | 60%  | 20%  | 0%    | 17%                 | 66%  | 17%  | 0%    | 0%                            | 100% | 0%   | 0%    |
| 2016 1                   | 14%                 | 72%  | 14%  | 0%    | 11%                           | 78%  | 11%  | 0%    | 50%                 | 50%  | 0%   | 50%   | 50%                           | 50%  | 0%   | 50%   |
| 2015 3                   | 0%                  | 80%  | 20%  | -20%  | 40%                           | 60%  | 0%   | 40%   | 11%                 | 78%  | 11%  | 0%    | 30%                           | 70%  | 0%   | 30%   |
| 2015 2                   |                     |      |      |       | 17%                           | 50%  | 33%  | -16%  | 20%                 | 80%  | 0%   | 20%   | 40%                           | 60%  | 0%   | 40%   |
| 2015 1                   | 0%                  | 100% | 0%   | 0%    | 25%                           | 75%  | 0%   | 25%   | 50%                 | 50%  | 0%   | 50%   | 75%                           | 25%  | 0%   | 75%   |
| 2014 3                   | 20%                 | 60%  | 20%  | 0%    | 75%                           | 25%  | 0%   | 75%   | 25%                 | 75%  | 0%   | 25%   | 100%                          | 0%   | 0%   | 100%  |
| 2014 2                   | 43%                 | 57%  | 0%   | 43%   | 29%                           | 71%  | 0%   | 29%   | 14%                 | 86%  | 0%   | 14%   | 67%                           | 33%  | 0%   | 67%   |
| <b>ARKITEKTER</b>        |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2018 1                   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2017 3                   | 17%                 | 83%  | 0%   | 17%   | 40%                           | 40%  | 20%  | 20%   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2017 2                   | 20%                 | 80%  | 0%   | 20%   | 20%                           | 60%  | 20%  | 0%    |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2017 1                   | 0%                  | 100% | 0%   | 0%    | 17%                           | 83%  | 0%   | 17%   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2016 3                   | 14%                 | 86%  | 0%   | 14%   | 17%                           | 83%  | 0%   | 17%   | 20%                 | 80%  | 0%   | 20%   | 17%                           | 83%  | 0%   | 17%   |
| 2016 2                   | 50%                 | 50%  | 0%   | 50%   | 0%                            | 100% | 0%   | 0%    | 20%                 | 80%  | 0%   | 20%   | 40%                           | 40%  | 20%  | 20%   |
| 2016 1                   | 0%                  | 83%  | 17%  | -17%  | 0%                            | 100% | 0%   | 0%    |                     |      |      | 0%    |                               |      |      | 0%    |
| 2015 3                   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2015 2                   |                     |      |      |       | 12%                           | 88%  | 0%   | 12%   | 14%                 | 57%  | 29%  | -15%  | 43%                           | 57%  | 0%   | 43%   |
| 2015 1                   |                     |      |      |       | 0%                            | 100% | 0%   | 0%    | 0%                  | 100% | 0%   | 0%    | 25%                           | 75%  | 0%   | 25%   |
| 2014 3                   | 20%                 | 80%  | 0%   | 20%   | 17%                           | 50%  | 33%  | -16%  | 20%                 | 80%  | 0%   | 20%   | 40%                           | 60%  | 0%   | 40%   |
| 2014 2                   | 0%                  | 67%  | 33%  | -33%  | 0%                            | 100% | 0%   | 0%    | 33%                 | 67%  | 0%   | 33%   | 0%                            | 100% | 0%   | 0%    |
| <b>TEKNIKKONSULTER</b>   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2018 1                   |                     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |
| 2017 3                   | 12%                 | 65%  | 23%  | -11%  | 29%                           | 71%  | 0%   | 29%   |                     |      |      |       | 29%                           | 65%  | 6%   | 23%   |
| 2017 2                   | 44%                 | 50%  | 6%   | 38%   | 50%                           | 50%  | 0%   | 50%   | 57%                 | 36%  | 7%   | 50%   | 64%                           | 36%  | 0%   | 64%   |
| 2017 1                   | 0%                  | 100% | 0%   | 0%    | 17%                           | 83%  | 0%   | 17%   | 42%                 | 58%  | 0%   | 42%   | 69%                           | 31%  | 0%   | 69%   |
| 2016 3                   | 31%                 | 63%  | 6%   | 25%   | 25%                           | 75%  | 0%   | 25%   | 43%                 | 43%  | 14%  | 29%   | 60%                           | 40%  | 0%   | 60%   |
| 2016 2                   | 33%                 | 34%  | 33%  | 0%    | 21%                           | 72%  | 7%   | 14%   | 42%                 | 41%  | 17%  | 25%   | 42%                           | 33%  | 25%  | 17%   |
| 2016 1                   | 12%                 | 63%  | 25%  | -13%  | 0%                            | 80%  | 20%  | -20%  | 23%                 | 77%  | 0%   | 23%   | 29%                           | 64%  | 7%   | 22%   |
| 2015 3                   | 20%                 | 53%  | 27%  | -7%   | 19%                           | 75%  | 6%   | 13%   | 20%                 | 60%  | 20%  | 0%    | 45%                           | 55%  | 0%   | 45%   |
| 2015 2                   |                     |      |      |       | 8%                            | 77%  | 15%  | -7%   | 50%                 | 42%  | 8%   | 42%   | 54%                           | 46%  | 0%   | 54%   |
| 2015 1                   | 9%                  | 82%  | 9%   | 0%    | 27%                           | 73%  | 0%   | 27%   | 33%                 | 67%  | 0%   | 33%   | 20%                           | 80%  | 0%   | 20%   |
| 2014 3                   | 22%                 | 67%  | 11%  | 11%   | 11%                           | 89%  | 0%   | 11%   | 37%                 | 63%  | 0%   | 37%   | 50%                           | 50%  | 0%   | 50%   |
| 2014 2                   | 25%                 | 75%  | 0%   | 25%   | 29%                           | 71%  | 0%   | 29%   | 0%                  | 100% | 0%   | 0%    | 29%                           | 71%  | 0%   | 29%   |

Tabell 7: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.



## Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)

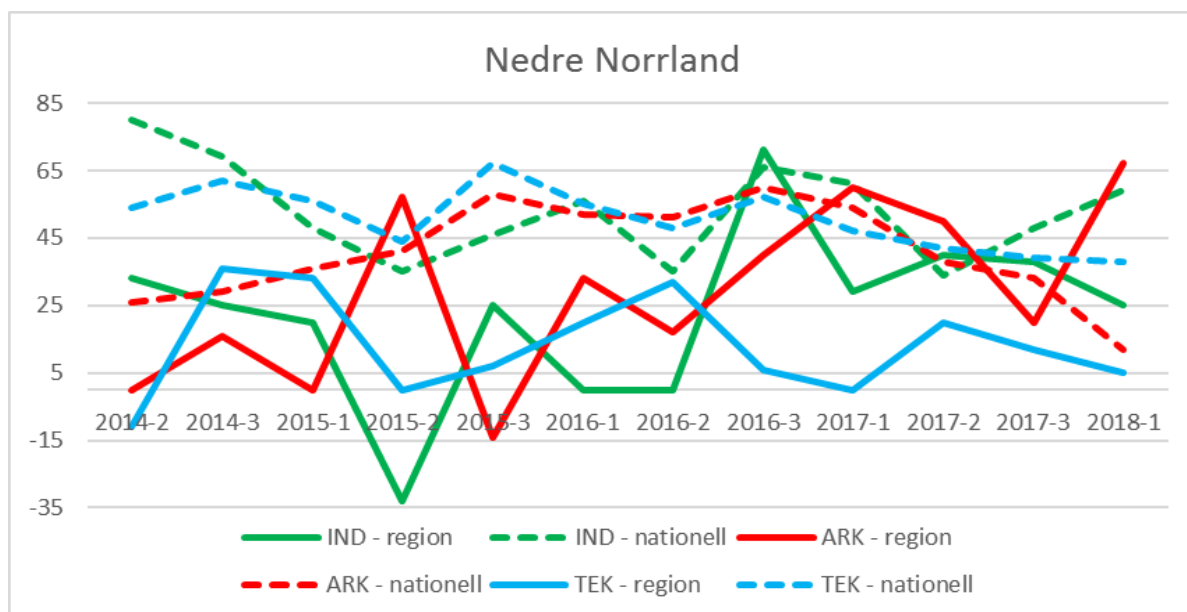


Diagram 20: Förväntningar på orderläget i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland) |      |        |       |      |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
|----------------------------------------------------------------------------|------|--------|-------|------|-------------------------------|------|--------|--------------------|---------------------|------|--------|-------|--|-------------------------------|------|--------|-------|
| Orderutveckling                                                            |      |        |       |      |                               |      |        | Personalutveckling |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| Senaste mätperioden                                                        |      |        |       |      | Förväntningar kommande period |      |        |                    | Senaste mätperioden |      |        |       |  | Förväntningar kommande period |      |        |       |
| Bättre                                                                     | Oför | Sämrre | Netto |      | Bättre                        | Oför | Sämrre | Netto              | Bättre              | Oför | Sämrre | Netto |  | Bättre                        | Oför | Sämrre | Netto |
| INDUSTRIKONSULTER                                                          |      |        |       |      |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2018 1                                                                     | 25%  | 75%    | 0%    | 25%  | 25%                           | 75%  | 0%     | 25%                | 14%                 | 72%  | 14%    | 0%    |  | 29%                           | 71%  | 0%     | 29%   |
| 2017 3                                                                     | 50%  | 40%    | 10%   | 40%  | 50%                           | 38%  | 12%    | 38%                | 0%                  | 88%  | 12%    | -12%  |  | 62%                           | 38%  | 0%     | 62%   |
| 2017 2                                                                     |      |        |       |      | 60%                           | 20%  | 20%    | 40%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2017 1                                                                     | 12%  | 88%    | 0%    | 12%  | 29%                           | 71%  | 0%     | 29%                | 17%                 | 73%  | 0%     | 17%   |  | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%   |
| 2016 3                                                                     | 29%  | 71%    | 0%    | 29%  | 71%                           | 29%  | 0%     | 71%                | 0%                  | 71%  | 29%    | -29%  |  | 29%                           | 71%  | 0%     | 29%   |
| 2016 2                                                                     | 29%  | 42%    | 29%   | 0%   | 14%                           | 72%  | 14%    | 0%                 | 20%                 | 60%  | 20%    | 0%    |  | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%   |
| 2016 1                                                                     | 71%  | 29%    | 0%    | 71%  | 12%                           | 76%  | 12%    | 0%                 | 50%                 | 50%  | 0%     | 50%   |  | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%   |
| 2015 3                                                                     | 17%  | 58%    | 25%   | -8%  | 33%                           | 59%  | 8%     | 25%                | 18%                 | 64%  | 18%    | 0%    |  | 42%                           | 58%  | 0%     | 42%   |
| 2015 2                                                                     |      |        |       |      | 0%                            | 67%  | 33%    | -33%               | 40%                 | 60%  | 0%     | 40%   |  | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%   |
| 2015 1                                                                     | 33%  | 67%    | 0%    | 33%  | 40%                           | 40%  | 20%    | 20%                | 20%                 | 60%  | 20%    | 0%    |  | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%   |
| 2014 3                                                                     | 60%  | 40%    | 0%    | 60%  | 25%                           | 75%  | 0%     | 25%                | 25%                 | 50%  | 25%    | 0%    |  | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%   |
| 2014 2                                                                     | 33%  | 67%    | 0%    | 33%  | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%                | 17%                 | 83%  | 0%     | 17%   |  | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%   |
| ARKITEKTER                                                                 |      |        |       |      |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2018 1                                                                     | 17%  | 83%    | 0%    | 17%  | 67%                           | 33%  | 0%     | 67%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2017 3                                                                     | 17%  | 83%    | 0%    | 17%  | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2017 2                                                                     | 60%  | 40%    | 0%    | 60%  | 50%                           | 50%  | 0%     | 50%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2017 1                                                                     | 60%  | 40%    | 0%    | 60%  | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2016 3                                                                     | 0%   | 80%    | 20%   | -20% | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2016 2                                                                     | 20%  | 60%    | 20%   | 0%   | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%                | 0%                  | 100% | 0%     | 0%    |  | 0%                            | 100% | 0%     | 0%    |
| 2016 1                                                                     | 50%  | 50%    | 0%    | 50%  | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2015 3                                                                     | 18%  | 64%    | 18%   | 0%   | 42%                           | 58%  | 0%     | 42%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2015 2                                                                     | 40%  | 60%    | 0%    | 40%  | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%                | 0%                  | 80%  | 20%    | -20%  |  | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%   |
| 2015 1                                                                     | 20%  | 60%    | 20%   | 0%   | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%                | 0%                  | 100% | 0%     | 0%    |  | 0%                            | 100% | 0%     | 0%    |
| 2014 3                                                                     | 25%  | 50%    | 25%   | 0%   | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%                | 40%                 | 60%  | 0%     | 40%   |  | 0%                            | 100% | 0%     | 0%    |
| 2014 2                                                                     | 17%  | 83%    | 0%    | 17%  | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%                | 50%                 | 50%  | 0%     | 50%   |  | 0%                            | 100% | 0%     | 0%    |
| TEKNIKKONSULTER                                                            |      |        |       |      |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2018 1                                                                     | 11%  | 83%    | 6%    | 5%   | 11%                           | 83%  | 6%     | 5%                 | 23%                 | 69%  | 8%     | 15%   |  | 29%                           | 64%  | 7%     | 22%   |
| 2017 3                                                                     | 11%  | 89%    | 0%    | 11%  | 17%                           | 78%  | 5%     | 12%                | 19%                 | 75%  | 6%     | 13%   |  | 31%                           | 69%  | 0%     | 31%   |
| 2017 2                                                                     | 29%  | 59%    | 12%   | 17%  | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%                | 31%                 | 46%  | 23%    | 8%    |  | 42%                           | 58%  | 0%     | 42%   |
| 2017 1                                                                     | 21%  | 68%    | 11%   | 10%  | 11%                           | 78%  | 11%    | 0%                 | 33%                 | 67%  | 0%     | 33%   |  | 39%                           | 61%  | 0%     | 39%   |
| 2016 3                                                                     | 28%  | 72%    | 0%    | 28%  | 6%                            | 94%  | 0%     | 6%                 | 33%                 | 67%  | 0%     | 33%   |  | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%   |
| 2016 2                                                                     | 25%  | 56%    | 19%   | 6%   | 38%                           | 56%  | 6%     | 32%                | 33%                 | 59%  | 8%     | 25%   |  | 46%                           | 39%  | 15%    | 31%   |
| 2016 1                                                                     | 13%  | 75%    | 12%   | 1%   | 20%                           | 80%  | 0%     | 20%                | 36%                 | 64%  | 0%     | 36%   |  | 31%                           | 69%  | 0%     | 31%   |
| 2015 3                                                                     | 21%  | 58%    | 21%   | 0%   | 20%                           | 67%  | 13%    | 7%                 | 40%                 | 50%  | 10%    | 30%   |  | 70%                           | 20%  | 10%    | 60%   |
| 2015 2                                                                     |      |        |       |      | 12%                           | 76%  | 12%    | 0%                 | 31%                 | 54%  | 15%    | 16%   |  | 47%                           | 46%  | 7%     | 40%   |
| 2015 1                                                                     | 17%  | 75%    | 8%    | 9%   | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%                | 36%                 | 46%  | 18%    | 18%   |  | 45%                           | 55%  | 0%     | 45%   |
| 2014 3                                                                     | 27%  | 55%    | 18%   | 9%   | 36%                           | 64%  | 0%     | 36%                | 30%                 | 50%  | 20%    | 10%   |  | 30%                           | 70%  | 0%     | 30%   |
| 2014 2                                                                     | 10%  | 80%    | 10%   | 0%   | 0%                            | 89%  | 11%    | -11%               | 20%                 | 70%  | 10%    | 10%   |  | 10%                           | 80%  | 10%    | 0%    |

Tabell 8: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

## Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)

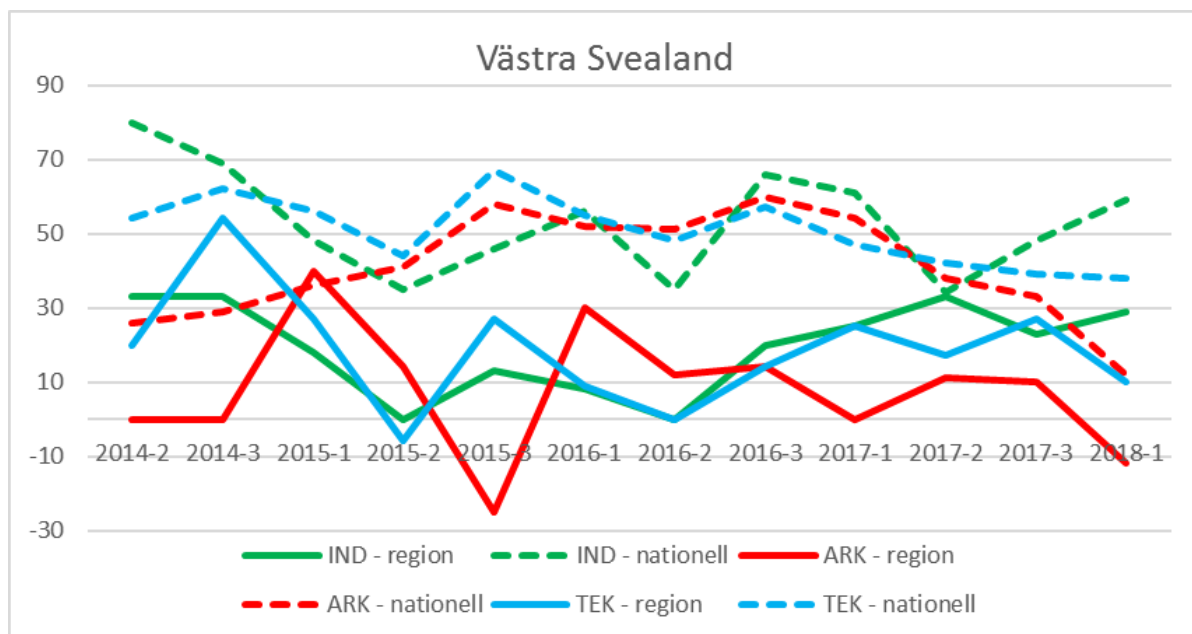


Diagram 21: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

### Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)

|                          | Orderutveckling     |      |       |       |                               |      |       |       | Personalutveckling  |      |       |       |                               |      |       |       |
|--------------------------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|
|                          | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       |
|                          | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto |
| <b>INDUSTRIKONSULTER</b> |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1                   | 43%                 | 57%  | 0%    | 43%   | 29%                           | 71%  | 0%    | 29%   | 14%                 | 86%  | 0%    | 14%   | 100%                          | 0%   | 0%    | 100%  |
| 2017 3                   | 44%                 | 56%  | 0%    | 44%   | 31%                           | 61%  | 8%    | 23%   | 18%                 | 73%  | 9%    | 9%    | 40%                           | 50%  | 10%   | 30%   |
| 2017 2                   | 44%                 | 44%  | 12%   | 32%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   | 43%                 | 43%  | 14%   | 29%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2017 1                   | 42%                 | 58%  | 0%    | 42%   | 25%                           | 75%  | 0%    | 25%   | 28%                 | 29%  | 43%   | -15%  | 62%                           | 38%  | 0%    | 62%   |
| 2016 3                   | 22%                 | 67%  | 11%   | 11%   | 30%                           | 60%  | 10%   | 20%   | 57%                 | 43%  | 0%    | 57%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2016 2                   | 36%                 | 55%  | 9%    | 27%   | 8%                            | 84%  | 8%    | 0%    | 10%                 | 80%  | 10%   | 0%    | 30%                           | 70%  | 0%    | 30%   |
| 2016 1                   | 8%                  | 69%  | 23%   | -15%  | 8%                            | 92%  | 0%    | 8%    | 18%                 | 55%  | 27%   | -9%   | 36%                           | 64%  | 0%    | 36%   |
| 2015 3                   | 20%                 | 73%  | 7%    | 13%   | 20%                           | 73%  | 7%    | 13%   | 8%                  | 84%  | 8%    | 0%    | 23%                           | 77%  | 0%    | 23%   |
| 2015 2                   |                     |      |       |       | 8%                            | 84%  | 8%    | 0%    | 22%                 | 67%  | 11%   | 11%   | 44%                           | 45%  | 11%   | 33%   |
| 2015 1                   | 18%                 | 73%  | 9%    | 9%    | 36%                           | 46%  | 18%   | 18%   | 10%                 | 30%  | 60%   | -50%  | 33%                           | 56%  | 11%   | 22%   |
| 2014 3                   | 10%                 | 90%  | 0%    | 10%   | 44%                           | 45%  | 11%   | 33%   | 25%                 | 50%  | 25%   | 0%    | 50%                           | 38%  | 12%   | 38%   |
| 2014 2                   | 22%                 | 67%  | 11%   | 11%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   | 33%                 | 56%  | 11%   | 22%   | 56%                           | 33%  | 11%   | 45%   |
| <b>ARKITEKTER</b>        |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1                   | 11%                 | 89%  | 0%    | 11%   | 0%                            | 88%  | 12%   | -12%  |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2017 3                   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 10%                           | 90%  | 0%    | 10%   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |
| 2017 2                   | 25%                 | 75%  | 0%    | 25%   | 22%                           | 67%  | 11%   | 11%   | 50%                 | 40%  | 10%   | 40%   | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   |
| 2017 1                   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2016 3                   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 14%                           | 86%  | 0%    | 14%   |                     |      |       |       | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |
| 2016 2                   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 12%                           | 88%  | 0%    | 12%   | 20%                 | 80%  | 0%    | 20%   | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |
| 2016 1                   | 25%                 | 75%  | 0%    | 25%   | 30%                           | 70%  | 0%    | 30%   |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2015 3                   |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2015 2                   |                     |      |       |       | 14%                           | 86%  | 0%    | 14%   | 40%                 | 60%  | 0%    | 40%   | 43%                           | 57%  | 0%    | 43%   |
| 2015 1                   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   |
| 2014 3                   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 17%                           | 66%  | 17%   | 0%    | 17%                 | 83%  | 0%    | 17%   | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |
| 2014 2                   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |
| <b>TEKNIKKONSULTER</b>   |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1                   | 21%                 | 74%  | 5%    | 16%   | 10%                           | 90%  | 0%    | 10%   | 23%                 | 71%  | 6%    | 17%   | 35%                           | 65%  | 0%    | 35%   |
| 2017 3                   | 4%                  | 96%  | 0%    | 4%    | 27%                           | 73%  | 0%    | 27%   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 43%                           | 57%  | 0%    | 43%   |
| 2017 2                   | 25%                 | 75%  | 0%    | 25%   | 17%                           | 83%  | 0%    | 17%   | 38%                 | 56%  | 6%    | 32%   | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   |
| 2017 1                   | 14%                 | 81%  | 5%    | 9%    | 25%                           | 75%  | 0%    | 25%   | 44%                 | 50%  | 6%    | 38%   | 53%                           | 47%  | 0%    | 53%   |
| 2016 3                   | 18%                 | 77%  | 5%    | 13%   | 19%                           | 76%  | 5%    | 14%   | 44%                 | 56%  | 0%    | 44%   | 67%                           | 33%  | 0%    | 67%   |
| 2016 2                   | 11%                 | 83%  | 6%    | 5%    | 17%                           | 66%  | 17%   | 0%    | 20%                 | 73%  | 7%    | 13%   | 50%                           | 36%  | 14%   | 36%   |
| 2016 1                   | 27%                 | 68%  | 5%    | 22%   | 14%                           | 81%  | 5%    | 9%    | 30%                 | 65%  | 5%    | 25%   | 45%                           | 50%  | 5%    | 40%   |
| 2015 3                   | 18%                 | 76%  | 6%    | 12%   | 32%                           | 63%  | 5%    | 27%   | 36%                 | 55%  | 9%    | 27%   | 73%                           | 18%  | 9%    | 64%   |
| 2015 2                   |                     |      |       |       | 6%                            | 82%  | 12%   | -6%   | 40%                 | 53%  | 7%    | 33%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2015 1                   | 7%                  | 93%  | 0%    | 7%    | 27%                           | 73%  | 0%    | 27%   | 21%                 | 72%  | 7%    | 14%   | 31%                           | 69%  | 0%    | 31%   |
| 2014 3                   | 23%                 | 54%  | 23%   | 0%    | 54%                           | 46%  | 0%    | 54%   | 10%                 | 70%  | 20%   | -10%  | 40%                           | 50%  | 10%   | 30%   |
| 2014 2                   | 9%                  | 82%  | 9%    | 0%    | 20%                           | 80%  | 0%    | 20%   | 30%                 | 70%  | 0%    | 30%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |

Tabell 9: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

## Östra Svealand, exklusive Stockholm (Uppland, Södermanland)

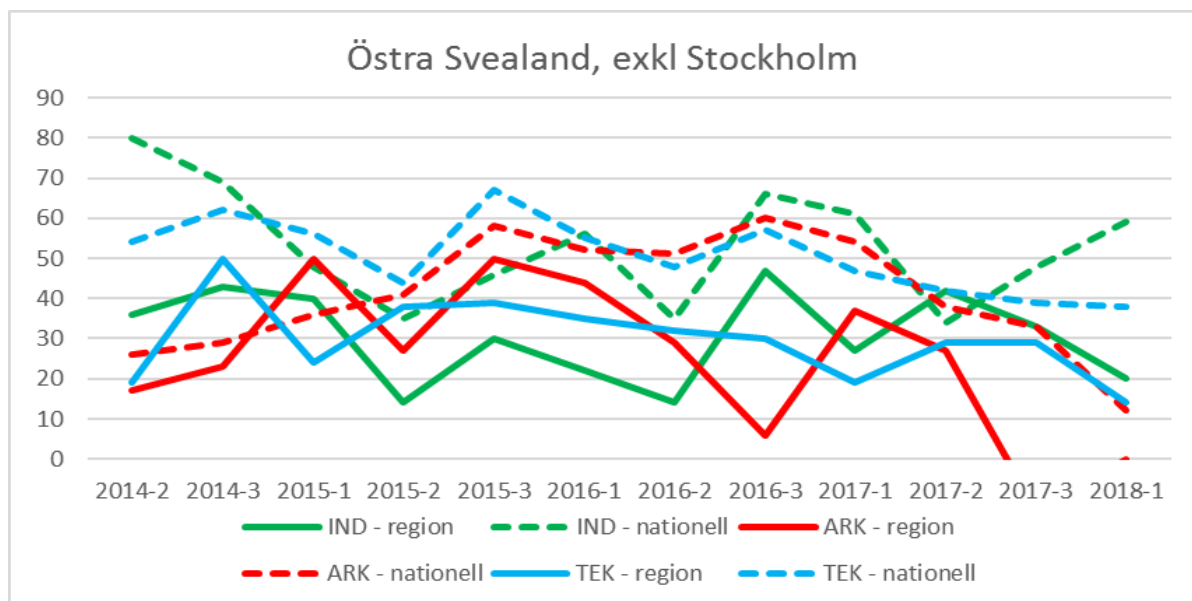


Diagram 22: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

### Östra Svealand, exkl Stockholm (Uppland, Södermanland)

|                          | Orderutveckling     |      |       |       |                               |      |       |       | Personalutveckling  |      |       |       |                               |      |       |       |
|--------------------------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|
|                          | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       |
|                          | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto |
| <b>INDUSTRIKONSULTER</b> |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1                   | 27%                 | 64%  | 9%    | 18%   | 30%                           | 60%  | 10%   | 20%   | 11%                 | 89%  | 0%    | 11%   | 44%                           | 56%  | 0%    | 44%   |
| 2017 3                   | 47%                 | 53%  | 0%    | 47%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   | 0%                  | 82%  | 18%   | -18%  | 30%                           | 70%  | 0%    | 30%   |
| 2017 2                   | 43%                 | 57%  | 0%    | 43%   | 42%                           | 58%  | 0%    | 42%   | 22%                 | 45%  | 33%   | -11%  | 43%                           | 57%  | 0%    | 43%   |
| 2017 1                   | 33%                 | 60%  | 7%    | 26%   | 27%                           | 73%  | 0%    | 27%   | 20%                 | 70%  | 10%   | 10%   | 60%                           | 40%  | 0%    | 60%   |
| 2016 3                   | 38%                 | 58%  | 5%    | 33%   | 47%                           | 53%  | 0%    | 47%   | 36%                 | 46%  | 18%   | 18%   | 46%                           | 54%  | 0%    | 46%   |
| 2016 2                   | 29%                 | 71%  | 0%    | 29%   | 14%                           | 86%  | 0%    | 14%   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   |
| 2016 1                   | 18%                 | 76%  | 6%    | 12%   | 29%                           | 64%  | 7%    | 22%   | 13%                 | 87%  | 0%    | 13%   | 23%                           | 77%  | 0%    | 23%   |
| 2015 3                   | 24%                 | 76%  | 0%    | 24%   | 30%                           | 70%  | 0%    | 30%   | 17%                 | 83%  | 0%    | 17%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| 2015 2                   |                     |      |       |       | 14%                           | 86%  | 0%    | 14%   | 22%                 | 78%  | 0%    | 22%   | 22%                           | 78%  | 0%    | 22%   |
| 2015 1                   | 50%                 | 42%  | 8%    | 42%   | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   | 29%                 | 71%  | 0%    | 29%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| 2014 3                   | 17%                 | 83%  | 0%    | 17%   | 43%                           | 57%  | 0%    | 43%   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   |
| 2014 2                   | 22%                 | 78%  | 0%    | 22%   | 36%                           | 64%  | 0%    | 36%   | 38%                 | 62%  | 0%    | 38%   | 37%                           | 50%  | 13%   | 24%   |
| <b>ARKITEKTER</b>        |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1                   | 19%                 | 75%  | 6%    | 13%   | 12%                           | 76%  | 12%   | 0%    | 43%                 | 57%  | 0%    | 43%   | 17%                           | 66%  | 17%   | 0%    |
| 2017 3                   | 31%                 | 69%  | 0%    | 31%   | 0%                            | 87%  | 13%   | -13%  | 29%                 | 71%  | 0%    | 29%   | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    |
| 2017 2                   | 27%                 | 73%  | 0%    | 27%   | 27%                           | 73%  | 0%    | 27%   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 37%                           | 63%  | 0%    | 37%   |
| 2017 1                   | 38%                 | 62%  | 0%    | 38%   | 37%                           | 63%  | 0%    | 37%   | 43%                 | 57%  | 0%    | 43%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| 2016 3                   | 29%                 | 59%  | 12%   | 17%   | 25%                           | 56%  | 19%   | 6%    | 17%                 | 83%  | 0%    | 17%   | 25%                           | 63%  | 12%   | 13%   |
| 2016 2                   | 76%                 | 24%  | 0%    | 76%   | 29%                           | 71%  | 0%    | 29%   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| 2016 1                   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 44%                           | 56%  | 0%    | 44%   | 57%                 | 43%  | 0%    | 57%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2015 3                   | 47%                 | 48%  | 5%    | 42%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   | 36%                 | 64%  | 0%    | 36%   | 45%                           | 55%  | 0%    | 45%   |
| 2015 2                   |                     |      |       |       | 37%                           | 53%  | 10%   | 27%   | 40%                 | 50%  | 10%   | 30%   | 70%                           | 30%  | 0%    | 70%   |
| 2015 1                   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   | 62%                 | 38%  | 0%    | 62%   | 37%                           | 63%  | 0%    | 37%   |
| 2014 3                   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 23%                           | 77%  | 0%    | 23%   | 29%                 | 71%  | 0%    | 29%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2014 2                   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 17%                           | 83%  | 0%    | 17%   | 25%                 | 75%  | 0%    | 25%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| <b>TEKNIKKONSULTER</b>   |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1                   | 32%                 | 57%  | 11%   | 21%   | 18%                           | 78%  | 4%    | 14%   | 22%                 | 74%  | 4%    | 18%   | 52%                           | 48%  | 0%    | 52%   |
| 2017 3                   | 32%                 | 68%  | 0%    | 32%   | 29%                           | 71%  | 0%    | 29%   | 44%                 | 52%  | 4%    | 40%   | 54%                           | 48%  | 0%    | 54%   |
| 2017 2                   | 39%                 | 52%  | 9%    | 30%   | 29%                           | 71%  | 0%    | 29%   | 50%                 | 33%  | 17%   | 33%   | 44%                           | 56%  | 0%    | 44%   |
| 2017 1                   | 26%                 | 74%  | 0%    | 26%   | 23%                           | 73%  | 4%    | 19%   | 43%                 | 57%  | 0%    | 43%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| 2016 3                   | 29%                 | 71%  | 0%    | 29%   | 30%                           | 70%  | 0%    | 30%   | 52%                 | 48%  | 0%    | 52%   | 67%                           | 33%  | 0%    | 67%   |
| 2016 2                   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 32%                           | 68%  | 0%    | 32%   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2016 1                   | 36%                 | 64%  | 0%    | 36%   | 39%                           | 57%  | 4%    | 35%   | 22%                 | 69%  | 9%    | 13%   | 54%                           | 41%  | 5%    | 49%   |
| 2015 3                   | 28%                 | 68%  | 4%    | 24%   | 43%                           | 53%  | 4%    | 39%   | 31%                 | 56%  | 13%   | 18%   | 59%                           | 41%  | 0%    | 59%   |
| 2015 2                   |                     |      |       |       | 46%                           | 46%  | 8%    | 38%   | 45%                 | 35%  | 20%   | 25%   | 46%                           | 46%  | 8%    | 38%   |
| 2015 1                   | 25%                 | 71%  | 4%    | 21%   | 28%                           | 68%  | 4%    | 24%   | 31%                 | 56%  | 13%   | 18%   | 39%                           | 55%  | 6%    | 33%   |
| 2014 3                   | 38%                 | 56%  | 6%    | 32%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   | 31%                 | 69%  | 0%    | 31%   | 46%                           | 46%  | 8%    | 38%   |
| 2014 2                   | 31%                 | 63%  | 6%    | 25%   | 19%                           | 81%  | 0%    | 19%   | 31%                 | 69%  | 0%    | 31%   | 31%                           | 69%  | 0%    | 31%   |

Tabell 10: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

# Stockholm

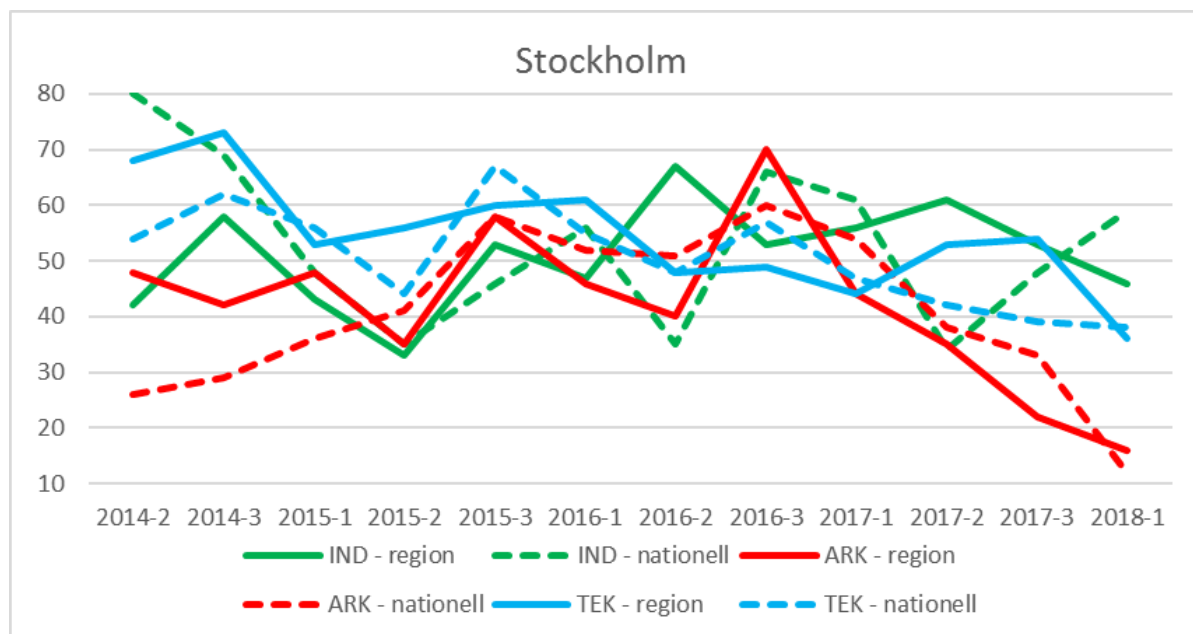


Diagram 23: Förväntningar på orderläggets utveckling i regionen (heldrager) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Stockholm           |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |     |
|---------------------|------|------|-------|-------------------------------|------|------|-------|---------------------|------|------|-------|-------------------------------|------|------|-------|-----|
| Orderutveckling     |      |      |       |                               |      |      |       | Personalutveckling  |      |      |       |                               |      |      |       |     |
| Senaste mätperioden |      |      |       | Förväntningar kommande period |      |      |       | Senaste mätperioden |      |      |       | Förväntningar kommande period |      |      |       |     |
| Bättre              | Oför | Sämr | Netto | Bättre                        | Oför | Sämr | Netto | Bättre              | Oför | Sämr | Netto | Bättre                        | Oför | Sämr | Netto |     |
| INDUSTRIKONSULTER   |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |     |
| 2018 1              | 46%  | 54%  | 0%    | 46%                           | 46%  | 54%  | 0%    | 46%                 | 70%  | 30%  | 0%    | 70%                           | 70%  | 30%  | 0%    | 70% |
| 2017 3              | 47%  | 53%  | 0%    | 47%                           | 53%  | 47%  | 0%    | 53%                 | 31%  | 50%  | 19%   | 12%                           | 73%  | 27%  | 0%    | 73% |
| 2017 2              | 58%  | 42%  | 0%    | 58%                           | 61%  | 39%  | 0%    | 61%                 | 33%  | 50%  | 17%   | 16%                           | 73%  | 27%  | 0%    | 73% |
| 2017 1              | 50%  | 39%  | 11%   | 39%                           | 56%  | 44%  | 0%    | 56%                 | 58%  | 34%  | 8%    | 50%                           | 77%  | 23%  | 0%    | 77% |
| 2016 3              | 53%  | 47%  | 0%    | 53%                           | 60%  | 33%  | 7%    | 53%                 | 60%  | 33%  | 7%    | 53%                           | 75%  | 25%  | 0%    | 75% |
| 2016 2              | 57%  | 43%  | 0%    | 57%                           | 67%  | 33%  | 0%    | 67%                 | 60%  | 40%  | 0%    | 60%                           | 76%  | 24%  | 0%    | 76% |
| 2016 1              | 35%  | 65%  | 0%    | 35%                           | 47%  | 53%  | 0%    | 47%                 | 44%  | 37%  | 19%   | 25%                           | 80%  | 20%  | 0%    | 80% |
| 2015 3              | 53%  | 47%  | 0%    | 53%                           | 53%  | 47%  | 0%    | 53%                 | 64%  | 29%  | 7%    | 57%                           | 67%  | 33%  | 0%    | 67% |
| 2015 2              |      |      |       |                               | 33%  | 67%  | 0%    | 33%                 | 60%  | 40%  | 0%    | 60%                           | 90%  | 10%  | 0%    | 46% |
| 2015 1              | 44%  | 45%  | 11%   | 33%                           | 43%  | 57%  | 0%    | 43%                 | 62%  | 25%  | 13%   | 49%                           | 86%  | 14%  | 0%    | 86% |
| 2014 3              | 57%  | 36%  | 7%    | 50%                           | 58%  | 42%  | 0%    | 58%                 | 44%  | 45%  | 11%   | 33%                           | 78%  | 0%   | 22%   | 56% |
| 2014 2              | 31%  | 61%  | 8%    | 23%                           | 42%  | 58%  | 0%    | 42%                 | 50%  | 50%  | 0%    | 50%                           | 73%  | 18%  | 9%    | 64% |
| ARKITEKTER          |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |     |
| 2018 1              | 12%  | 72%  | 16%   | -4%                           | 24%  | 68%  | 8%    | 16%                 | 47%  | 48%  | 5%    | 42%                           | 36%  | 65%  | 0%    | 36% |
| 2017 3              | 23%  | 77%  | 0%    | 23%                           | 26%  | 70%  | 4%    | 22%                 | 62%  | 38%  | 0%    | 62%                           | 57%  | 43%  | 0%    | 57% |
| 2017 2              | 50%  | 46%  | 4%    | 46%                           | 35%  | 65%  | 0%    | 35%                 | 50%  | 40%  | 10%   | 40%                           | 62%  | 38%  | 0%    | 62% |
| 2017 1              | 54%  | 46%  | 0%    | 54%                           | 44%  | 56%  | 0%    | 44%                 | 68%  | 32%  | 0%    | 68%                           | 67%  | 33%  | 0%    | 67% |
| 2016 3              | 71%  | 25%  | 4%    | 67%                           | 70%  | 30%  | 0%    | 70%                 | 63%  | 26%  | 11%   | 52%                           | 73%  | 27%  | 0%    | 73% |
| 2016 2              | 63%  | 37%  | 0%    | 63%                           | 44%  | 52%  | 4%    | 40%                 | 54%  | 35%  | 11%   | 43%                           | 73%  | 23%  | 4%    | 69% |
| 2016 1              | 55%  | 41%  | 4%    | 51%                           | 46%  | 54%  | 0%    | 46%                 | 63%  | 29%  | 8%    | 55%                           | 83%  | 17%  | 0%    | 83% |
| 2015 3              | 55%  | 45%  | 0%    | 55%                           | 58%  | 42%  | 0%    | 58%                 | 44%  | 48%  | 8%    | 36%                           | 54%  | 46%  | 0%    | 54% |
| 2015 2              |      |      |       |                               | 46%  | 43%  | 11%   | 35%                 | 44%  | 40%  | 16%   | 28%                           | 73%  | 23%  | 4%    | 69% |
| 2015 1              | 58%  | 38%  | 4%    | 54%                           | 52%  | 44%  | 4%    | 48%                 | 61%  | 35%  | 4%    | 57%                           | 52%  | 39%  | 9%    | 43% |
| 2014 3              | 40%  | 56%  | 4%    | 36%                           | 42%  | 58%  | 0%    | 42%                 | 54%  | 33%  | 13%   | 41%                           | 42%  | 54%  | 4%    | 38% |
| 2014 2              | 62%  | 38%  | 0%    | 62%                           | 48%  | 52%  | 0%    | 48%                 | 69%  | 23%  | 8%    | 61%                           | 58%  | 42%  | 0%    | 58% |
| TEKNIKKONSULTER     |      |      |       |                               |      |      |       |                     |      |      |       |                               |      |      |       |     |
| 2018 1              | 42%  | 50%  | 8%    | 34%                           | 39%  | 58%  | 3%    | 36%                 | 57%  | 37%  | 6%    | 51%                           | 77%  | 23%  | 0%    | 77% |
| 2017 3              | 43%  | 57%  | 0%    | 43%                           | 54%  | 46%  | 0%    | 54%                 | 62%  | 33%  | 5%    | 57%                           | 78%  | 22%  | 0%    | 78% |
| 2017 2              | 58%  | 39%  | 3%    | 55%                           | 56%  | 41%  | 3%    | 53%                 | 71%  | 22%  | 7%    | 64%                           | 96%  | 4%   | 0%    | 96% |
| 2017 1              | 37%  | 63%  | 0%    | 37%                           | 47%  | 50%  | 3%    | 44%                 | 50%  | 38%  | 12%   | 38%                           | 78%  | 19%  | 3%    | 75% |
| 2016 3              | 39%  | 61%  | 0%    | 39%                           | 49%  | 51%  | 0%    | 49%                 | 57%  | 30%  | 13%   | 44%                           | 90%  | 10%  | 0%    | 90% |
| 2016 2              | 62%  | 38%  | 0%    | 62%                           | 48%  | 52%  | 0%    | 48%                 | 52%  | 39%  | 9%    | 43%                           | 78%  | 22%  | 0%    | 78% |
| 2016 1              | 51%  | 49%  | 0%    | 51%                           | 61%  | 39%  | 0%    | 61%                 | 64%  | 33%  | 3%    | 61%                           | 82%  | 18%  | 0%    | 82% |
| 2015 3              | 53%  | 38%  | 9%    | 44%                           | 63%  | 34%  | 3%    | 60%                 | 54%  | 35%  | 11%   | 43%                           | 76%  | 24%  | 0%    | 76% |
| 2015 2              |      |      |       |                               | 59%  | 38%  | 3%    | 56%                 | 62%  | 25%  | 13%   | 49%                           | 81%  | 19%  | 0%    | 81% |
| 2015 1              | 8%   | 92%  | 0%    | 8%                            | 53%  | 47%  | 0%    | 53%                 | 60%  | 40%  | 0%    | 60%                           | 76%  | 24%  | 0%    | 76% |
| 2014 3              | 56%  | 44%  | 0%    | 56%                           | 73%  | 27%  | 0%    | 73%                 | 50%  | 41%  | 9%    | 41%                           | 77%  | 23%  | 0%    | 77% |
| 2014 2              | 70%  | 26%  | 4%    | 66%                           | 68%  | 32%  | 0%    | 68%                 | 61%  | 35%  | 4%    | 57%                           | 75%  | 25%  | 0%    | 75% |

Tabell 11: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

# Västra Götaland, exklusive Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)

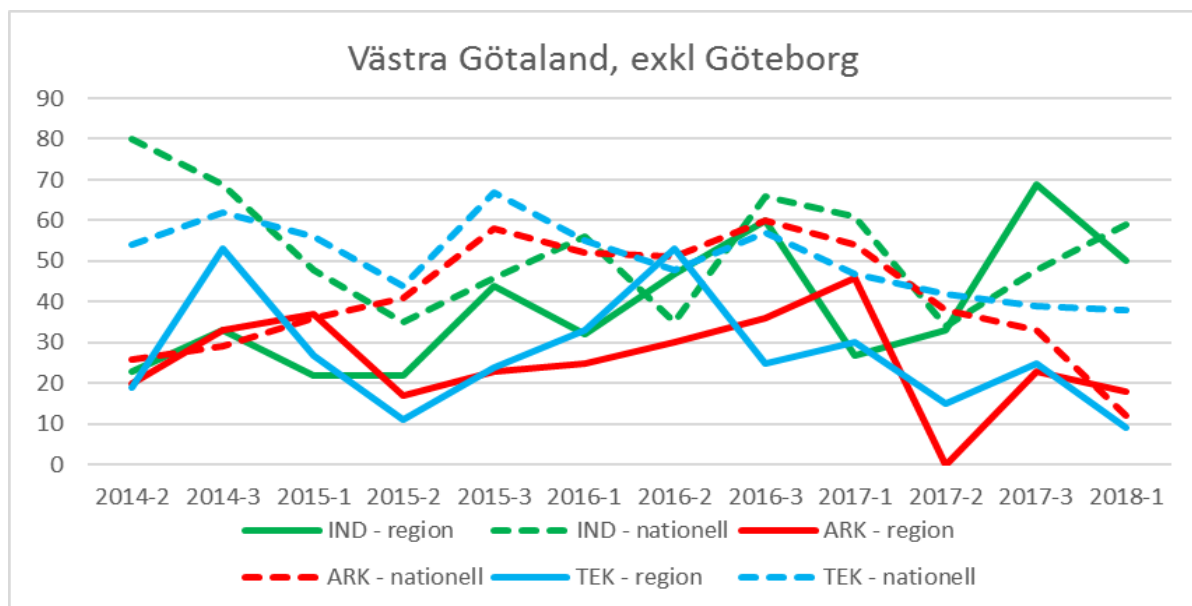


Diagram 24: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Västra Götaland , exkl Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland) |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
|---------------------------------------------------------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|-----|
| Orderutveckling                                                     |      |       |       |                               |      |       |       | Personalutveckling  |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| Senaste mätperioden                                                 |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       |     |
| Bättre                                                              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto |     |
| INDUSTRIKONSULTER                                                   |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| 2018 1                                                              | 42%  | 58%   | 0%    | 42%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50%                 | 44%  | 56%   | 0%    | 44%                           | 67%  | 33%   | 17%   | 50% |
| 2017 3                                                              | 50%  | 39%   | 11%   | 39%                           | 69%  | 31%   | 0%    | 69%                 | 33%  | 59%   | 8%    | 25%                           | 42%  | 58%   | 0%    | 42% |
| 2017 2                                                              | 30%  | 60%   | 10%   | 20%                           | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                 | 20%  | 80%   | 0%    | 20%                           | 69%  | 31%   | 0%    | 69% |
| 2017 1                                                              | 42%  | 53%   | 5%    | 37%                           | 33%  | 61%   | 6%    | 27%                 | 42%  | 58%   | 0%    | 42%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2016 3                                                              | 67%  | 33%   | 0%    | 67%                           | 60%  | 40%   | 0%    | 60%                 | 54%  | 46%   | 0%    | 54%                           | 54%  | 46%   | 0%    | 54% |
| 2016 2                                                              | 53%  | 40%   | 7%    | 46%                           | 47%  | 53%   | 0%    | 47%                 | 45%  | 55%   | 0%    | 45%                           | 42%  | 58%   | 0%    | 42% |
| 2016 1                                                              | 41%  | 53%   | 6%    | 35%                           | 38%  | 56%   | 6%    | 32%                 | 50%  | 50%   | 0%    | 50%                           | 76%  | 24%   | 0%    | 76% |
| 2015 3                                                              | 33%  | 61%   | 8%    | 25%                           | 44%  | 56%   | 0%    | 44%                 | 50%  | 44%   | 6%    | 44%                           | 44%  | 56%   | 0%    | 44% |
| 2015 2                                                              |      |       |       |                               | 29%  | 64%   | 7%    | 22%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 46%  | 46%   | 8%    | 38% |
| 2015 1                                                              | 30%  | 70%   | 0%    | 30%                           | 22%  | 78%   | 0%    | 22%                 | 29%  | 71%   | 0%    | 29%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2014 3                                                              | 29%  | 71%   | 0%    | 29%                           | 50%  | 33%   | 17%   | 33%                 | 25%  | 50%   | 25%   | 0%                            | 50%  | 25%   | 25%   | 25% |
| 2014 2                                                              | 46%  | 31%   | 23%   | 23%                           | 31%  | 61%   | 8%    | 23%                 | 33%  | 59%   | 8%    | 25%                           | 33%  | 59%   | 8%    | 25% |
| ARKITEKTER                                                          |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| 2018 1                                                              | 17%  | 83%   | 0%    | 17%                           | 18%  | 82%   | 0%    | 18%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 60%  | 40%   | 0%    | 60% |
| 2017 3                                                              | 65%  | 35%   | 0%    | 65%                           | 23%  | 77%   | 0%    | 23%                 | 20%  | 80%   | 0%    | 20%                           |      |       |       |     |
| 2017 2                                                              | 11%  | 89%   | 0%    | 11%                           | 11%  | 78%   | 11%   | 0%                  | 0%   | 100%  | 0%    | 0%                            | 0%   | 100%  | 0%    | 0%  |
| 2017 1                                                              | 36%  | 64%   | 0%    | 36%                           | 46%  | 54%   | 0%    | 46%                 | 14%  | 86%   | 0%    | 14%                           | 29%  | 71%   | 0%    | 29% |
| 2016 3                                                              | 36%  | 64%   | 0%    | 36%                           | 36%  | 64%   | 0%    | 36%                 | 20%  | 80%   | 0%    | 20%                           | 17%  | 83%   | 0%    | 17% |
| 2016 2                                                              | 50%  | 50%   | 0%    | 50%                           | 30%  | 70%   | 0%    | 30%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 33%  | 67%   | 0%    | 33% |
| 2016 1                                                              | 27%  | 73%   | 0%    | 27%                           | 25%  | 75%   | 0%    | 25%                 |      |       |       |                               |      |       |       | 0%  |
| 2015 3                                                              | 33%  | 59%   | 8%    | 25%                           | 23%  | 77%   | 0%    | 23%                 |      |       |       |                               | 20%  | 80%   | 0%    | 20% |
| 2015 2                                                              |      |       |       |                               | 25%  | 67%   | 8%    | 17%                 | 0%   | 86%   | 14%   | -14%                          | 43%  | 57%   | 0%    | 43% |
| 2015 1                                                              | 11%  | 78%   | 11%   | 0%                            | 37%  | 63%   | 0%    | 37%                 | 0%   | 100%  | 0%    | 0%                            | 0%   | 100%  | 0%    | 0%  |
| 2014 3                                                              | 17%  | 83%   | 0%    | 17%                           | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                 | 17%  | 66%   | 17%   | 0%                            | 17%  | 83%   | 0%    | 17% |
| 2014 2                                                              | 17%  | 83%   | 0%    | 17%                           | 20%  | 80%   | 0%    | 20%                 | 40%  | 60%   | 0%    | 40%                           | 0%   | 100%  | 0%    | 0%  |
| TEKNIKKONSULTER                                                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| 2018 1                                                              | 14%  | 77%   | 9%    | 5%                            | 9%   | 91%   | 0%    | 9%                  | 16%  | 79%   | 5%    | 11%                           | 37%  | 58%   | 5%    | 32% |
| 2017 3                                                              | 32%  | 68%   | 0%    | 32%                           | 29%  | 57%   | 4%    | 25%                 | 32%  | 64%   | 4%    | 28%                           | 46%  | 54%   | 0%    | 46% |
| 2017 2                                                              | 38%  | 62%   | 0%    | 38%                           | 15%  | 85%   | 0%    | 15%                 | 37%  | 63%   | 0%    | 37%                           | 56%  | 44%   | 0%    | 56% |
| 2017 1                                                              | 23%  | 73%   | 4%    | 19%                           | 30%  | 70%   | 0%    | 30%                 | 38%  | 52%   | 10%   | 28%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2016 3                                                              | 35%  | 65%   | 0%    | 35%                           | 25%  | 75%   | 0%    | 25%                 | 53%  | 42%   | 5%    | 48%                           | 45%  | 55%   | 0%    | 45% |
| 2016 2                                                              | 32%  | 68%   | 0%    | 32%                           | 53%  | 47%   | 0%    | 53%                 | 25%  | 69%   | 6%    | 19%                           | 44%  | 56%   | 0%    | 44% |
| 2016 1                                                              | 31%  | 65%   | 4%    | 27%                           | 37%  | 59%   | 4%    | 33%                 | 22%  | 69%   | 9%    | 13%                           | 48%  | 52%   | 0%    | 48% |
| 2015 3                                                              | 24%  | 76%   | 0%    | 24%                           | 24%  | 76%   | 0%    | 24%                 | 33%  | 50%   | 17%   | 16%                           | 42%  | 58%   | 0%    | 42% |
| 2015 2                                                              |      |       |       |                               | 28%  | 55%   | 17%   | 11%                 | 57%  | 43%   | 0%    | 57%                           | 46%  | 54%   | 0%    | 46% |
| 2015 1                                                              | 32%  | 63%   | 5%    | 27%                           | 27%  | 73%   | 0%    | 27%                 | 30%  | 65%   | 5%    | 25%                           | 37%  | 63%   | 0%    | 37% |
| 2014 3                                                              | 33%  | 54%   | 13%   | 20%                           | 53%  | 47%   | 0%    | 53%                 | 0%   | 100%  | 0%    | 0%                            | 10%  | 90%   | 0%    | 10% |
| 2014 2                                                              | 27%  | 66%   | 7%    | 20%                           | 19%  | 81%   | 0%    | 19%                 | 8%   | 92%   | 0%    | 8%                            | 14%  | 86%   | 0%    | 14% |

Tabell 12: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

## Göteborg

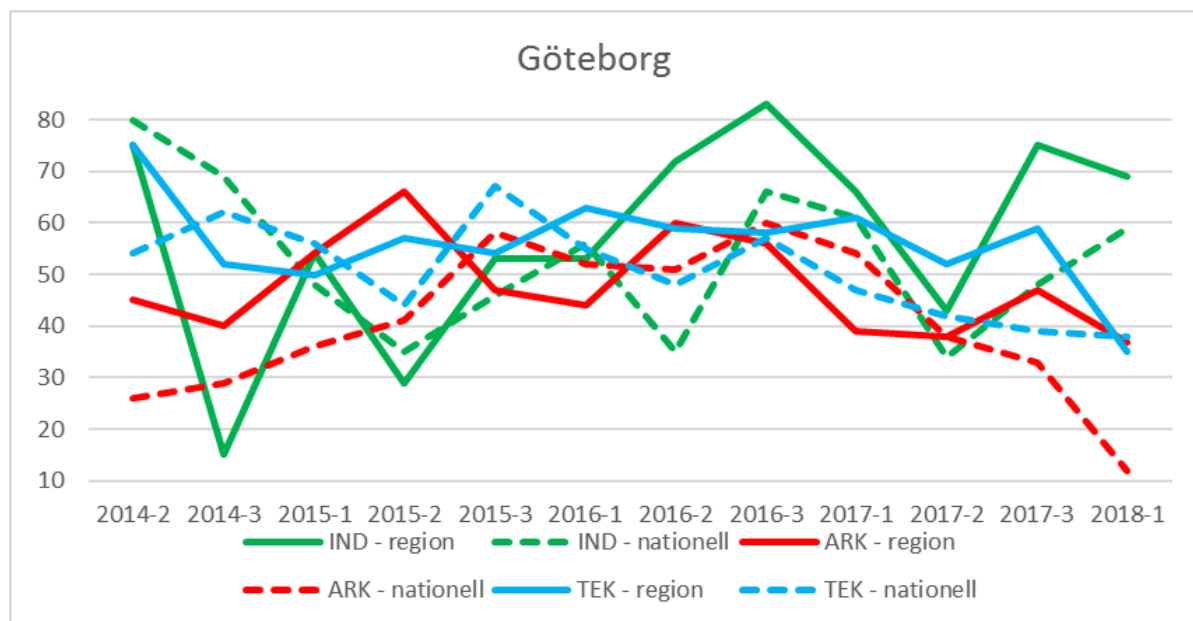


Diagram 25: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Göteborg          |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
|-------------------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|
|                   | Orderutveckling     |      |       |       |                               |      |       |       | Personalutveckling  |      |       |       |                               |      |       |       |
|                   | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       |
|                   | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto |
| INDUSTRIKONSULTER |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1            | 47%                 | 40%  | 13%   | 34%   | 69%                           | 31%  | 0%    | 69%   | 64%                 | 36%  | 0%    | 64%   | 93%                           | 7%   | 0%    | 93%   |
| 2017 3            | 55%                 | 36%  | 9%    | 46%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   | 40%                 | 40%  | 20%   | 20%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   |
| 2017 2            | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 43%                           | 57%  | 0%    | 43%   | 43%                 | 43%  | 14%   | 29%   | 69%                           | 31%  | 0%    | 69%   |
| 2017 1            | 59%                 | 36%  | 5%    | 54%   | 71%                           | 24%  | 5%    | 66%   | 42%                 | 32%  | 16%   | 26%   | 79%                           | 21%  | 0%    | 79%   |
| 2016 3            | 74%                 | 26%  | 0%    | 74%   | 83%                           | 17%  | 0%    | 83%   | 84%                 | 5%   | 11%   | 73%   | 95%                           | 5%   | 0%    | 95%   |
| 2016 2            | 61%                 | 33%  | 6%    | 55%   | 72%                           | 28%  | 0%    | 72%   | 67%                 | 22%  | 11%   | 56%   | 72%                           | 22%  | 6%    | 66%   |
| 2016 1            | 50%                 | 45%  | 5%    | 45%   | 53%                           | 47%  | 0%    | 53%   | 78%                 | 11%  | 11%   | 67%   | 76%                           | 24%  | 0%    | 76%   |
| 2015 3            | 33%                 | 61%  | 6%    | 27%   | 53%                           | 47%  | 0%    | 53%   | 60%                 | 35%  | 5%    | 55%   | 75%                           | 20%  | 5%    | 70%   |
| 2015 2            |                     |      |       |       | 36%                           | 57%  | 7%    | 29%   | 58%                 | 42%  | 0%    | 58%   | 58%                           | 42%  | 0%    | 58%   |
| 2015 1            | 38%                 | 62%  | 0%    | 38%   | 54%                           | 46%  | 0%    | 54%   | 50%                 | 33%  | 17%   | 33%   | 67%                           | 33%  | 0%    | 67%   |
| 2014 3            | 57%                 | 43%  | 0%    | 57%   | 23%                           | 69%  | 8%    | 15%   | 67%                 | 33%  | 0%    | 67%   | 83%                           | 9%   | 8%    | 75%   |
| 2014 2            | 61%                 | 28%  | 11%   | 50%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   | 61%                 | 28%  | 11%   | 50%   | 78%                           | 11%  | 11%   | 67%   |
| ARKITEKTER        |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1            | 35%                 | 65%  | 0%    | 35%   | 37%                           | 63%  | 0%    | 37%   | 45%                 | 46%  | 9%    | 36%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2017 3            | 65%                 | 35%  | 0%    | 65%   | 47%                           | 53%  | 0%    | 47%   | 64%                 | 36%  | 0%    | 64%   | 54%                           | 46%  | 0%    | 54%   |
| 2017 2            | 23%                 | 77%  | 0%    | 23%   | 38%                           | 62%  | 0%    | 38%   | 56%                 | 44%  | 0%    | 56%   | 44%                           | 56%  | 0%    | 44%   |
| 2017 1            | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 39%                           | 61%  | 0%    | 39%   | 67%                 | 33%  | 0%    | 67%   | 67%                           | 33%  | 0%    | 67%   |
| 2016 3            | 56%                 | 44%  | 0%    | 56%   | 56%                           | 44%  | 0%    | 56%   | 67%                 | 33%  | 0%    | 67%   | 57%                           | 43%  | 0%    | 57%   |
| 2016 2            | 75%                 | 25%  | 0%    | 75%   | 60%                           | 40%  | 0%    | 60%   | 70%                 | 30%  | 0%    | 70%   | 54%                           | 46%  | 0%    | 54%   |
| 2016 1            | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 44%                           | 56%  | 0%    | 44%   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   |
| 2015 3            | 60%                 | 40%  | 0%    | 60%   | 47%                           | 53%  | 0%    | 47%   | 42%                 | 50%  | 8%    | 34%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   |
| 2015 2            |                     |      |       |       | 73%                           | 20%  | 7%    | 66%   | 42%                 | 50%  | 8%    | 34%   | 46%                           | 54%  | 0%    | 46%   |
| 2015 1            | 55%                 | 45%  | 0%    | 55%   | 54%                           | 46%  | 0%    | 54%   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   |
| 2014 3            | 44%                 | 56%  | 0%    | 44%   | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   | 37%                 | 63%  | 0%    | 37%   | 37%                           | 63%  | 0%    | 37%   |
| 2014 2            | 78%                 | 22%  | 0%    | 78%   | 56%                           | 33%  | 11%   | 45%   | 14%                 | 57%  | 29%   | -15%  | 62%                           | 38%  | 0%    | 62%   |
| TEKNIKKONSULTER   |                     |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |
| 2018 1            | 48%                 | 38%  | 14%   | 34%   | 38%                           | 59%  | 3%    | 35%   | 52%                 | 37%  | 11%   | 41%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   |
| 2017 3            | 54%                 | 43%  | 3%    | 51%   | 59%                           | 41%  | 0%    | 59%   | 54%                 | 37%  | 9%    | 45%   | 77%                           | 23%  | 0%    | 77%   |
| 2017 2            | 67%                 | 29%  | 4%    | 63%   | 52%                           | 48%  | 0%    | 52%   | 76%                 | 20%  | 4%    | 72%   | 92%                           | 8%   | 0%    | 92%   |
| 2017 1            | 65%                 | 32%  | 3%    | 62%   | 61%                           | 39%  | 0%    | 61%   | 78%                 | 13%  | 9%    | 69%   | 74%                           | 23%  | 3%    | 71%   |
| 2016 3            | 63%                 | 34%  | 3%    | 60%   | 58%                           | 42%  | 0%    | 58%   | 74%                 | 19%  | 7%    | 67%   | 79%                           | 21%  | 0%    | 79%   |
| 2016 2            | 68%                 | 32%  | 0%    | 68%   | 59%                           | 41%  | 0%    | 59%   | 67%                 | 28%  | 5%    | 62%   | 91%                           | 9%   | 0%    | 91%   |
| 2016 1            | 72%                 | 25%  | 3%    | 69%   | 66%                           | 31%  | 3%    | 63%   | 53%                 | 40%  | 7%    | 46%   | 80%                           | 20%  | 0%    | 80%   |
| 2015 3            | 55%                 | 36%  | 9%    | 46%   | 59%                           | 36%  | 5%    | 54%   | 55%                 | 25%  | 20%   | 35%   | 70%                           | 25%  | 5%    | 65%   |
| 2015 2            |                     |      |       |       | 61%                           | 35%  | 4%    | 57%   | 61%                 | 30%  | 9%    | 52%   | 78%                           | 22%  | 0%    | 78%   |
| 2015 1            | 50%                 | 41%  | 9%    | 41%   | 50%                           | 50%  | 0%    | 50%   | 58%                 | 32%  | 10%   | 48%   | 79%                           | 16%  | 5%    | 74%   |
| 2014 3            | 33%                 | 48%  | 19%   | 14%   | 52%                           | 48%  | 0%    | 52%   | 47%                 | 42%  | 11%   | 36%   | 55%                           | 39%  | 6%    | 49%   |
| 2014 2            | 41%                 | 45%  | 14%   | 27%   | 75%                           | 25%  | 0%    | 75%   | 38%                 | 57%  | 5%    | 33%   | 62%                           | 38%  | 0%    | 62%   |

Tabell 13: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

# Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)

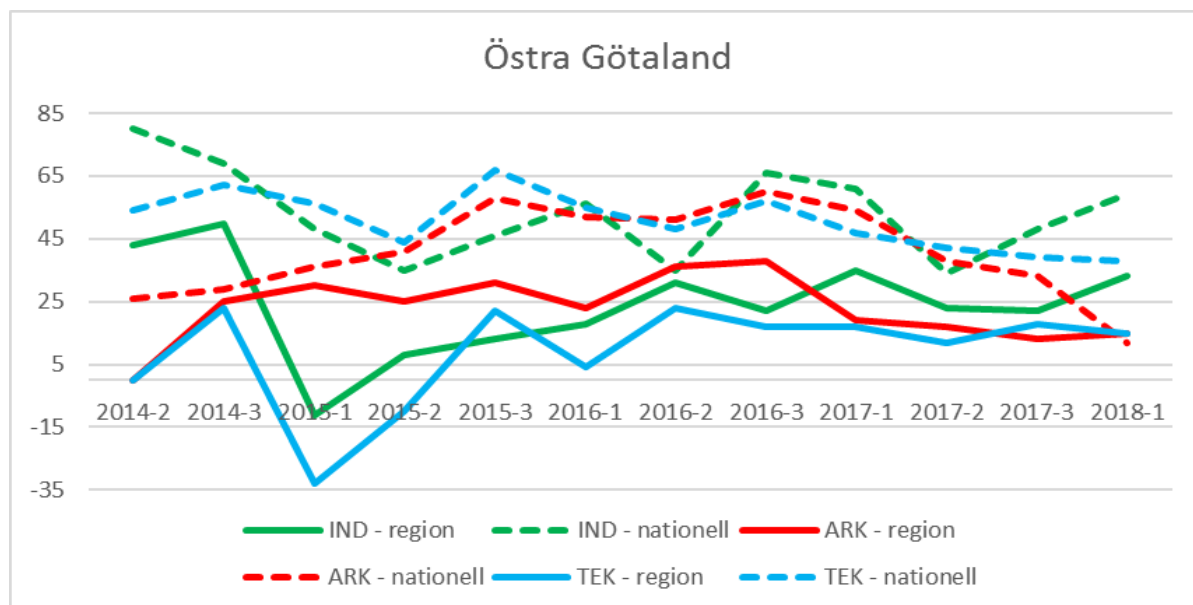


Diagram 26: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland) |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
|--------------------------------------------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|------|-------|-------|-----|
| Orderutveckling                                        |      |       |       |                               |      |       |       | Personalutveckling  |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| Senaste mätperioden                                    |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |      |       |       |     |
| Bättre                                                 | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto | Bättre              | Oför | Sämre | Netto | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto |     |
| INDUSTRIKONSULTER                                      |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| 2018 1                                                 | 50%  | 50%   | 0%    | 50%                           | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2017 3                                                 | 25%  | 75%   | 0%    | 25%                           | 29%  | 64%   | 7%    | 22%                 | 14%  | 79%   | 7%    | 7%                            | 46%  | 54%   | 0%    | 46% |
| 2017 2                                                 | 36%  | 64%   | 0%    | 36%                           | 23%  | 77%   | 0%    | 23%                 | 42%  | 58%   | 0%    | 42%                           | 33%  | 59%   | 8%    | 25% |
| 2017 1                                                 | 28%  | 72%   | 0%    | 28%                           | 35%  | 65%   | 0%    | 35%                 | 14%  | 79%   | 7%    | 7%                            | 25%  | 75%   | 0%    | 25% |
| 2016 3                                                 | 33%  | 60%   | 7%    | 26%                           | 29%  | 64%   | 7%    | 22%                 | 23%  | 69%   | 8%    | 15%                           | 42%  | 50%   | 8%    | 34% |
| 2016 2                                                 | 14%  | 79%   | 7%    | 7%                            | 31%  | 69%   | 0%    | 31%                 | 27%  | 73%   | 0%    | 27%                           | 27%  | 66%   | 7%    | 20% |
| 2016 1                                                 | 20%  | 80%   | 0%    | 20%                           | 18%  | 82%   | 0%    | 18%                 | 55%  | 36%   | 9%    | 46%                           | 40%  | 60%   | 0%    | 40% |
| 2015 3                                                 | 23%  | 69%   | 8%    | 15%                           | 20%  | 73%   | 7%    | 13%                 | 18%  | 73%   | 9%    | 9%                            | 18%  | 73%   | 9%    | 9%  |
| 2015 2                                                 |      |       |       |                               | 8%   | 92%   | 0%    | 8%                  | 18%  | 64%   | 18%   | 0%                            | 18%  | 73%   | 9%    | 9%  |
| 2015 1                                                 | 0%   | 100%  | 0%    | 0%                            | 0%   | 89%   | 11%   | -11%                | 30%  | 70%   | 0%    | 30%                           | 20%  | 70%   | 10%   | 10% |
| 2014 3                                                 | 40%  | 60%   | 0%    | 40%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 29%  | 57%   | 14%   | 15% |
| 2014 2                                                 | 50%  | 50%   | 0%    | 50%                           | 43%  | 57%   | 0%    | 43%                 | 44%  | 45%   | 11%   | 33%                           | 44%  | 45%   | 11%   | 33% |
| ARKITEKTER                                             |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| 2018 1                                                 | 21%  | 72%   | 7%    | 14%                           | 15%  | 85%   | 0%    | 15%                 | 0%   | 100%  | 0%    | 0%                            | 17%  | 83%   | 0%    | 17% |
| 2017 3                                                 | 27%  | 60%   | 13%   | 14%                           | 13%  | 87%   | 0%    | 13%                 | 17%  | 83%   | 0%    | 17%                           | 0%   | 100%  | 0%    | 0%  |
| 2017 2                                                 | 23%  | 77%   | 0%    | 23%                           | 25%  | 67%   | 8%    | 17%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 33%  | 67%   | 0%    | 33% |
| 2017 1                                                 | 19%  | 75%   | 6%    | 13%                           | 25%  | 69%   | 6%    | 19%                 | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                           | 22%  | 78%   | 0%    | 22% |
| 2016 3                                                 | 20%  | 73%   | 7%    | 13%                           | 38%  | 62%   | 0%    | 38%                 | 22%  | 67%   | 11%   | 11%                           | 44%  | 56%   | 0%    | 44% |
| 2016 2                                                 | 57%  | 43%   | 0%    | 57%                           | 36%  | 64%   | 0%    | 36%                 | 0%   | 80%   | 20%   | -20%                          | 43%  | 57%   | 0%    | 43% |
| 2016 1                                                 | 33%  | 56%   | 11%   | 22%                           | 29%  | 65%   | 6%    | 23%                 | 17%  | 66%   | 17%   | 0%                            | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2015 3                                                 | 19%  | 69%   | 12%   | 7%                            | 31%  | 69%   | 0%    | 31%                 | 0%   | 86%   | 14%   | -14%                          | 12%  | 76%   | 12%   | 0%  |
| 2015 2                                                 |      |       |       |                               | 33%  | 59%   | 8%    | 25%                 | 67%  | 33%   | 0%    | 67%                           | 62%  | 38%   | 0%    | 62% |
| 2015 1                                                 | 40%  | 50%   | 10%   | 30%                           | 30%  | 70%   | 0%    | 30%                 | 29%  | 71%   | 0%    | 29%                           | 43%  | 57%   | 0%    | 43% |
| 2014 3                                                 | 30%  | 50%   | 20%   | 10%                           | 25%  | 75%   | 0%    | 25%                 | 25%  | 75%   | 0%    | 25%                           | 25%  | 75%   | 0%    | 25% |
| 2014 2                                                 | 60%  | 40%   | 0%    | 60%                           | 17%  | 66%   | 17%   | 0%                  | 17%  | 83%   | 0%    | 17%                           | 20%  | 80%   | 0%    | 20% |
| TEKNIKKONSULTER                                        |      |       |       |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |      |       |       |     |
| 2018 1                                                 | 16%  | 79%   | 5%    | 11%                           | 20%  | 75%   | 5%    | 15%                 | 29%  | 71%   | 0%    | 29%                           | 53%  | 47%   | 0%    | 53% |
| 2017 3                                                 | 29%  | 62%   | 9%    | 20%                           | 22%  | 74%   | 4%    | 18%                 | 39%  | 57%   | 4%    | 35%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2017 2                                                 | 23%  | 77%   | 0%    | 23%                           | 12%  | 88%   | 0%    | 12%                 | 50%  | 36%   | 14%   | 36%                           | 67%  | 33%   | 0%    | 67% |
| 2017 1                                                 | 19%  | 75%   | 6%    | 13%                           | 25%  | 69%   | 6%    | 19%                 | 30%  | 65%   | 5%    | 25%                           | 40%  | 60%   | 0%    | 40% |
| 2016 3                                                 | 26%  | 61%   | 13%   | 13%                           | 17%  | 83%   | 0%    | 17%                 | 42%  | 47%   | 11%   | 31%                           | 50%  | 50%   | 0%    | 50% |
| 2016 2                                                 | 13%  | 67%   | 20%   | -7%                           | 23%  | 77%   | 0%    | 23%                 | 58%  | 34%   | 8%    | 50%                           | 58%  | 34%   | 8%    | 50% |
| 2016 1                                                 | 22%  | 74%   | 4%    | 18%                           | 14%  | 76%   | 10%   | 4%                  | 23%  | 73%   | 4%    | 19%                           | 55%  | 45%   | 0%    | 55% |
| 2015 3                                                 | 19%  | 75%   | 6%    | 13%                           | 22%  | 78%   | 0%    | 22%                 | 45%  | 55%   | 0%    | 45%                           | 46%  | 54%   | 0%    | 46% |
| 2015 2                                                 |      |       |       |                               | 16%  | 58%   | 26%   | -10%                | 53%  | 47%   | 0%    | 53%                           | 40%  | 53%   | 7%    | 33% |
| 2015 1                                                 | 23%  | 71%   | 6%    | 17%                           | 33%  | 67%   | 0%    | 33%                 | 27%  | 66%   | 7%    | 20%                           | 40%  | 60%   | 0%    | 40% |
| 2014 3                                                 | 8%   | 84%   | 8%    | 0%                            | 31%  | 61%   | 8%    | 23%                 | 10%  | 80%   | 10%   | 0%                            | 27%  | 73%   | 0%    | 27% |
| 2014 2                                                 | 15%  | 85%   | 0%    | 15%                           | 0%   | 100%  | 0%    | 0%                  | 17%  | 75%   | 8%    | 9%                            | 25%  | 67%   | 8%    | 17% |

Tabell 14: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.



## Södra Götaland, exklusive Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)

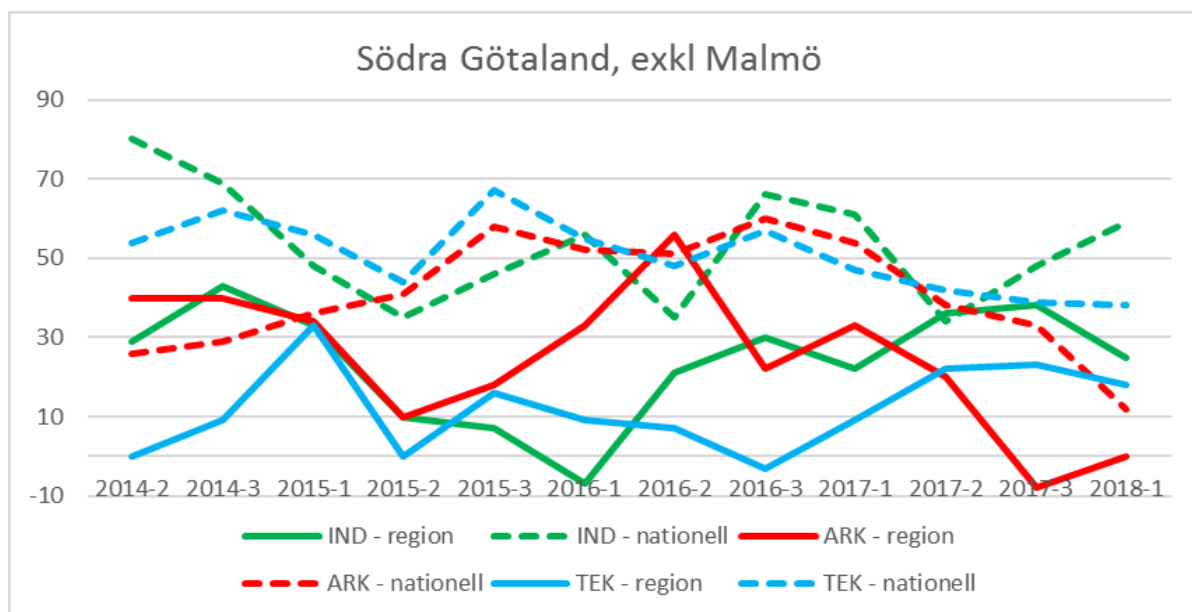


Diagram 27: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Södra Götaland , exkl Malmö ( Halland, Skåne, Blekinge) |      |       |       |     |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |        |      |       |       |
|---------------------------------------------------------|------|-------|-------|-----|-------------------------------|------|-------|-------|---------------------|------|-------|-------|-------------------------------|--------|------|-------|-------|
| Orderutveckling                                         |      |       |       |     |                               |      |       |       | Personalutveckling  |      |       |       |                               |        |      |       |       |
| Senaste mätperioden                                     |      |       |       |     | Förväntningar kommande period |      |       |       | Senaste mätperioden |      |       |       | Förväntningar kommande period |        |      |       |       |
| Bättre                                                  | Oför | Sämre | Netto |     | Bättre                        | Oför | Sämre | Netto | Bättre              | Oför | Sämre | Netto |                               | Bättre | Oför | Sämre | Netto |
| INDUSTRIKONSULTER                                       |      |       |       |     |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |        |      |       |       |
| 2018 1                                                  | 45%  | 55%   | 0%    | 45% | 25%                           | 75%  | 0%    | 25%   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 57%                           | 43%    | 0%   | 57%   |       |
| 2017 3                                                  | 40%  | 60%   | 0%    | 40% | 38%                           | 62%  | 0%    | 38%   | 9%                  | 82%  | 9%    | 0%    | 40%                           | 60%    | 0%   | 40%   |       |
| 2017 2                                                  | 18%  | 82%   | 0%    | 18% | 36%                           | 64%  | 0%    | 36%   | 14%                 | 72%  | 14%   | 0%    | 50%                           | 50%    | 0%   | 50%   |       |
| 2017 1                                                  | 29%  | 64%   | 7%    | 22% | 29%                           | 64%  | 7%    | 22%   | 20%                 | 70%  | 10%   | 10%   | 30%                           | 60%    | 10%  | 20%   |       |
| 2016 3                                                  | 9%   | 82%   | 9%    | 0%  | 30%                           | 70%  | 0%    | 30%   | 33%                 | 67%  | 0%    | 33%   | 22%                           | 78%    | 0%   | 22%   |       |
| 2016 2                                                  | 21%  | 72%   | 7%    | 14% | 21%                           | 79%  | 0%    | 21%   | 0%                  | 83%  | 17%   | -17%  | 25%                           | 58%    | 17%  | 8%    |       |
| 2016 1                                                  | 21%  | 72%   | 7%    | 14% | 8%                            | 77%  | 15%   | -7%   | 27%                 | 55%  | 18%   | 9%    | 18%                           | 82%    | 0%   | 18%   |       |
| 2015 3                                                  | 7%   | 80%   | 13%   | -6% | 14%                           | 79%  | 7%    | 7%    | 25%                 | 58%  | 17%   | 8%    | 8%                            | 75%    | 17%  | -9%   |       |
| 2015 2                                                  |      |       |       |     | 10%                           | 90%  | 0%    | 10%   | 22%                 | 67%  | 11%   | 11%   | 33%                           | 56%    | 11%  | 22%   |       |
| 2015 1                                                  | 12%  | 88%   | 0%    | 12% | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   | 14%                 | 86%  | 0%    | 14%   | 50%                           | 50%    | 0%   | 50%   |       |
| 2014 3                                                  | 14%  | 86%   | 0%    | 14% | 57%                           | 29%  | 14%   | 43%   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 80%                           | 0%     | 20%  | 60%   |       |
| 2014 2                                                  | 44%  | 56%   | 0%    | 44% | 29%                           | 71%  | 0%    | 29%   | 33%                 | 45%  | 22%   | 11%   | 37%                           | 63%    | 0%   | 37%   |       |
| ARKITEKTER                                              |      |       |       |     |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |        |      |       |       |
| 2018 1                                                  | 17%  | 75%   | 8%    | 9%  | 8%                            | 84%  | 8%    | 0%    | 27%                 | 57%  | 14%   | 13%   | 0%                            | 100%   | 0%   | 0%    |       |
| 2017 3                                                  | 33%  | 59%   | 8%    | 25% | 0%                            | 92%  | 8%    | -8%   | 17%                 | 83%  | 0%    | 17%   | 0%                            | 100%   | 0%   | 0%    |       |
| 2017 2                                                  | 54%  | 38%   | 8%    | 46% | 27%                           | 64%  | 7%    | 20%   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 44%                           | 56%    | 0%   | 44%   |       |
| 2017 1                                                  | 31%  | 69%   | 0%    | 31% | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   | 22%                 | 78%  | 0%    | 22%   | 33%                           | 67%    | 0%   | 33%   |       |
| 2016 3                                                  | 33%  | 67%   | 0%    | 33% | 29%                           | 64%  | 7%    | 22%   | 25%                 | 75%  | 0%    | 25%   | 37%                           | 63%    | 0%   | 37%   |       |
| 2016 2                                                  | 53%  | 47%   | 0%    | 53% | 56%                           | 44%  | 0%    | 56%   | 40%                 | 50%  | 10%   | 30%   | 27%                           | 73%    | 0%   | 27%   |       |
| 2016 1                                                  | 38%  | 54%   | 8%    | 30% | 33%                           | 67%  | 0%    | 33%   | 0%                  | 100% | 0%    | 0%    | 33%                           | 67%    | 0%   | 33%   |       |
| 2015 3                                                  | 38%  | 62%   | 0%    | 38% | 18%                           | 82%  | 0%    | 18%   | 40%                 | 60%  | 0%    | 40%   | 0%                            | 100%   | 0%   | 0%    |       |
| 2015 2                                                  |      |       |       |     | 20%                           | 70%  | 10%   | 10%   | 12%                 | 88%  | 0%    | 12%   | 50%                           | 50%    | 0%   | 50%   |       |
| 2015 1                                                  | 30%  | 50%   | 20%   | 10% | 42%                           | 50%  | 8%    | 34%   | 14%                 | 72%  | 14%   | 0%    | 17%                           | 83%    | 0%   | 17%   |       |
| 2014 3                                                  | 20%  | 80%   | 0%    | 20% | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   | 44%                 | 56%  | 0%    | 44%   | 11%                           | 89%    | 0%   | 11%   |       |
| 2014 2                                                  | 33%  | 50%   | 17%   | 16% | 40%                           | 60%  | 0%    | 40%   | 50%                 | 50%  | 0%    | 50%   | 25%                           | 75%    | 0%   | 25%   |       |
| TEKNIKKONSULTER                                         |      |       |       |     |                               |      |       |       |                     |      |       |       |                               |        |      |       |       |
| 2018 1                                                  | 14%  | 76%   | 10%   | 4%  | 18%                           | 82%  | 0%    | 18%   | 17%                 | 72%  | 11%   | 6%    | 33%                           | 67%    | 0%   | 33%   |       |
| 2017 3                                                  | 20%  | 72%   | 8%    | 12% | 23%                           | 77%  | 0%    | 23%   | 25%                 | 71%  | 4%    | 21%   | 40%                           | 60%    | 0%   | 40%   |       |
| 2017 2                                                  | 21%  | 74%   | 5%    | 16% | 22%                           | 78%  | 0%    | 22%   | 46%                 | 39%  | 15%   | 31%   | 54%                           | 46%    | 0%   | 54%   |       |
| 2017 1                                                  | 4%   | 83%   | 13%   | -9% | 13%                           | 83%  | 4%    | 9%    | 42%                 | 58%  | 0%    | 42%   | 37%                           | 63%    | 0%   | 37%   |       |
| 2016 3                                                  | 15%  | 73%   | 12%   | 3%  | 8%                            | 81%  | 11%   | -3%   | 42%                 | 53%  | 5%    | 37%   | 53%                           | 47%    | 0%   | 53%   |       |
| 2016 2                                                  | 8%   | 92%   | 0%    | 8%  | 7%                            | 93%  | 0%    | 7%    | 8%                  | 92%  | 0%    | 8%    | 45%                           | 55%    | 0%   | 45%   |       |
| 2016 1                                                  | 16%  | 72%   | 12%   | 4%  | 17%                           | 75%  | 8%    | 9%    | 30%                 | 60%  | 10%   | 20%   | 52%                           | 48%    | 0%   | 52%   |       |
| 2015 3                                                  | 26%  | 58%   | 16%   | 10% | 21%                           | 74%  | 5%    | 16%   | 31%                 | 61%  | 8%    | 23%   | 50%                           | 50%    | 0%   | 50%   |       |
| 2015 2                                                  |      |       |       |     | 13%                           | 74%  | 13%   | 0%    | 46%                 | 54%  | 0%    | 46%   | 54%                           | 46%    | 0%   | 54%   |       |
| 2015 1                                                  | 25%  | 69%   | 6%    | 19% | 39%                           | 55%  | 6%    | 33%   | 8%                  | 92%  | 0%    | 8%    | 23%                           | 77%    | 0%   | 23%   |       |
| 2014 3                                                  | 17%  | 75%   | 8%    | 9%  | 18%                           | 73%  | 9%    | 9%    | 30%                 | 70%  | 0%    | 30%   | 30%                           | 70%    | 0%   | 30%   |       |
| 2014 2                                                  | 15%  | 77%   | 8%    | 7%  | 0%                            | 100% | 0%    | 0%    | 18%                 | 82%  | 0%    | 18%   | 17%                           | 83%    | 0%   | 17%   |       |

Tabell 15: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.



## Malmö

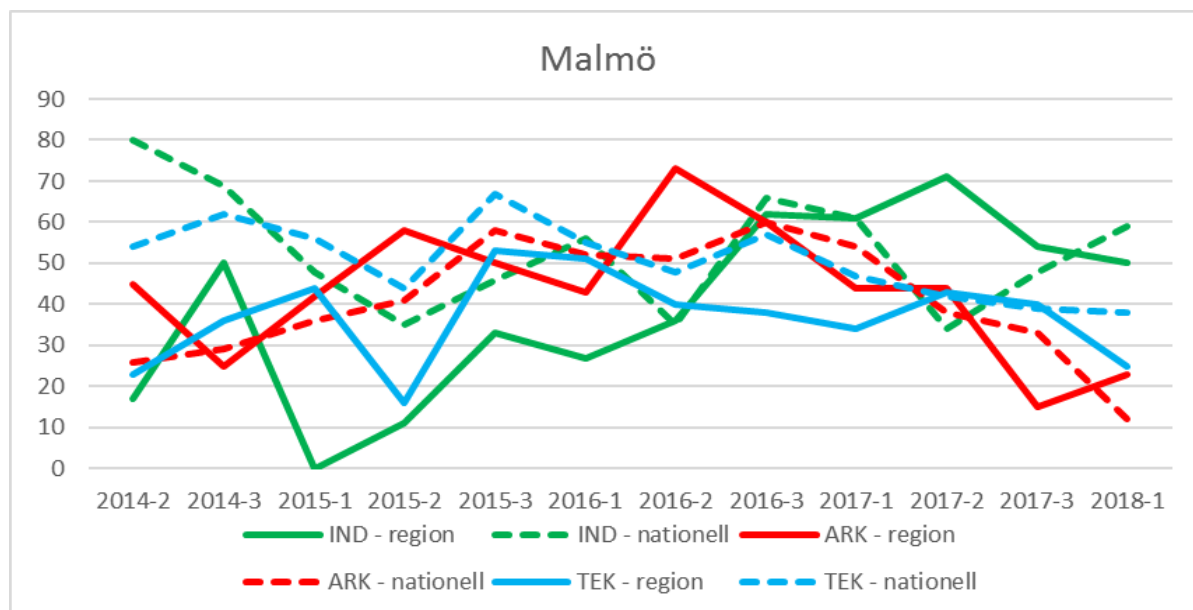


Diagram 28: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

| Malmö               |      |        |       |     |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
|---------------------|------|--------|-------|-----|-------------------------------|------|--------|--------------------|---------------------|------|--------|-------|--|-------------------------------|------|--------|-------|
| Orderutveckling     |      |        |       |     |                               |      |        | Personalutveckling |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| Senaste mätperioden |      |        |       |     | Förväntningar kommande period |      |        |                    | Senaste mätperioden |      |        |       |  | Förväntningar kommande period |      |        |       |
| Bättre              | Oför | Sämlre | Netto |     | Bättre                        | Oför | Sämlre | Netto              | Bättre              | Oför | Sämlre | Netto |  | Bättre                        | Oför | Sämlre | Netto |
| INDUSTRIKONSULTER   |      |        |       |     |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2018 1              | 67%  | 33%    | 0%    | 67% | 50%                           | 50%  | 0%     | 50%                | 29%                 | 57%  | 14%    | 15%   |  | 57%                           | 43%  | 0%     | 57%   |
| 2017 3              | 46%  | 54%    | 0%    | 46% | 54%                           | 46%  | 0%     | 54%                | 12%                 | 76%  | 12%    | 0%    |  | 29%                           | 71%  | 0%     | 29%   |
| 2017 3              | 46%  | 54%    | 0%    | 46% | 54%                           | 46%  | 0%     | 54%                | 12%                 | 76%  | 12%    | 0%    |  | 29%                           | 71%  | 0%     | 29%   |
| 2017 2              | 60%  | 40%    | 0%    | 60% | 71%                           | 29%  | 0%     | 71%                |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2017 1              | 29%  | 64%    | 7%    | 22% | 61%                           | 39%  | 0%     | 61%                | 33%                 | 56%  | 11%    | 22%   |  | 50%                           | 50%  | 0%     | 50%   |
| 2016 3              | 22%  | 78%    | 0%    | 22% | 62%                           | 38%  | 0%     | 62%                | 29%                 | 71%  | 0%     | 29%   |  | 62%                           | 38%  | 0%     | 62%   |
| 2016 2              | 42%  | 58%    | 0%    | 42% | 36%                           | 64%  | 0%     | 36%                | 22%                 | 67%  | 11%    | 11%   |  | 56%                           | 33%  | 11%    | 45%   |
| 2016 1              | 38%  | 62%    | 0%    | 38% | 36%                           | 55%  | 9%     | 27%                | 44%                 | 56%  | 0%     | 44%   |  | 44%                           | 56%  | 0%     | 44%   |
| 2015 3              | 25%  | 67%    | 8%    | 17% | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%                | 44%                 | 56%  | 0%     | 44%   |  | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%   |
| 2015 2              |      |        |       |     | 22%                           | 67%  | 11%    | 11%                | 33%                 | 45%  | 22%    | 11%   |  | 44%                           | 45%  | 11%    | 33%   |
| 2015 1              | 33%  | 67%    | 0%    | 33% | 0%                            | 100% | 0%     | 0%                 | 33%                 | 67%  | 0%     | 33%   |  | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%   |
| 2014 3              | 57%  | 43%    | 0%    | 57% | 50%                           | 50%  | 0%     | 50%                | 50%                 | 50%  | 0%     | 50%   |  | 75%                           | 0%   | 25%    | 50%   |
| 2014 2              | 14%  | 72%    | 14%   | 0%  | 17%                           | 83%  | 0%     | 17%                | 14%                 | 57%  | 29%    | -15%  |  | 33%                           | 67%  | 0%     | 33%   |
| ARKITEKTER          |      |        |       |     |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2018 1              | 31%  | 61%    | 8%    | 23% | 31%                           | 61%  | 8%     | 23%                | 62%                 | 38%  | 0%     | 62%   |  | 14%                           | 86%  | 0%     | 14%   |
| 2017 3              | 38%  | 54%    | 8%    | 30% | 15%                           | 85%  | 0%     | 15%                | 57%                 | 43%  | 0%     | 57%   |  | 43%                           | 57%  | 0%     | 43%   |
| 2017 2              | 56%  | 38%    | 6%    | 50% | 50%                           | 44%  | 6%     | 44%                | 67%                 | 33%  | 0%     | 67%   |  | 87%                           | 13%  | 0%     | 87%   |
| 2017 1              | 58%  | 42%    | 0%    | 58% | 44%                           | 56%  | 0%     | 44%                | 90%                 | 10%  | 0%     | 90%   |  | 70%                           | 30%  | 0%     | 70%   |
| 2016 3              | 67%  | 33%    | 0%    | 67% | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%                | 60%                 | 40%  | 0%     | 60%   |  | 67%                           | 33%  | 0%     | 67%   |
| 2016 2              | 64%  | 36%    | 0%    | 64% | 73%                           | 27%  | 0%     | 73%                | 91%                 | 9%   | 0%     | 91%   |  | 82%                           | 18%  | 0%     | 82%   |
| 2016 1              | 71%  | 22%    | 7%    | 64% | 43%                           | 57%  | 0%     | 43%                | 83%                 | 17%  | 0%     | 83%   |  | 83%                           | 17%  | 0%     | 83%   |
| 2015 3              | 58%  | 42%    | 0%    | 58% | 50%                           | 50%  | 0%     | 50%                | 33%                 | 67%  | 0%     | 33%   |  | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%   |
| 2015 2              |      |        |       |     | 58%                           | 42%  | 0%     | 58%                | 50%                 | 50%  | 0%     | 50%   |  | 80%                           | 20%  | 0%     | 80%   |
| 2015 1              | 50%  | 20%    | 30%   | 20% | 50%                           | 42%  | 8%     | 42%                | 14%                 | 57%  | 29%    | -15%  |  | 43%                           | 57%  | 0%     | 43%   |
| 2014 3              | 29%  | 57%    | 14%   | 15% | 25%                           | 75%  | 0%     | 25%                | 17%                 | 66%  | 17%    | 0%    |  | 43%                           | 43%  | 14%    | 29%   |
| 2014 2              | 75%  | 12%    | 13%   | 62% | 56%                           | 33%  | 11%    | 45%                | 17%                 | 83%  | 0%     | 17%   |  | 62%                           | 38%  | 0%     | 62%   |
| TEKNIKKONSULTER     |      |        |       |     |                               |      |        |                    |                     |      |        |       |  |                               |      |        |       |
| 2018 1              | 39%  | 57%    | 4%    | 35% | 29%                           | 67%  | 4%     | 25%                | 47%                 | 48%  | 5%     | 42%   |  | 73%                           | 27%  | 0%     | 73%   |
| 2017 3              | 32%  | 52%    | 16%   | 16% | 44%                           | 52%  | 4%     | 40%                | 25%                 | 71%  | 4%     | 21%   |  | 67%                           | 33%  | 0%     | 67%   |
| 2017 2              | 48%  | 38%    | 14%   | 34% | 43%                           | 57%  | 0%     | 43%                | 50%                 | 35%  | 15%    | 35%   |  | 75%                           | 25%  | 0%     | 75%   |
| 2017 1              | 26%  | 67%    | 7%    | 19% | 42%                           | 50%  | 8%     | 34%                | 44%                 | 44%  | 12%    | 32%   |  | 54%                           | 42%  | 4%     | 50%   |
| 2016 3              | 29%  | 63%    | 8%    | 21% | 50%                           | 38%  | 12%    | 38%                | 52%                 | 38%  | 10%    | 42%   |  | 86%                           | 14%  | 0%     | 86%   |
| 2016 2              | 47%  | 41%    | 12%   | 35% | 40%                           | 60%  | 0%     | 40%                | 53%                 | 40%  | 7%     | 46%   |  | 73%                           | 27%  | 0%     | 73%   |
| 2016 1              | 48%  | 43%    | 9%    | 39% | 55%                           | 41%  | 4%     | 51%                | 67%                 | 28%  | 5%     | 62%   |  | 67%                           | 33%  | 0%     | 67%   |
| 2015 3              | 50%  | 39%    | 11%   | 39% | 58%                           | 37%  | 5%     | 53%                | 77%                 | 8%   | 15%    | 62%   |  | 71%                           | 29%  | 0%     | 71%   |
| 2015 2              |      |        |       |     | 32%                           | 52%  | 16%    | 16%                | 50%                 | 29%  | 21%    | 29%   |  | 69%                           | 31%  | 0%     | 69%   |
| 2015 1              | 43%  | 50%    | 7%    | 36% | 44%                           | 56%  | 0%     | 44%                | 50%                 | 43%  | 7%     | 43%   |  | 79%                           | 21%  | 0%     | 79%   |
| 2014 3              | 23%  | 69%    | 8%    | 15% | 43%                           | 50%  | 7%     | 36%                | 40%                 | 40%  | 20%    | 20%   |  | 60%                           | 40%  | 0%     | 60%   |
| 2014 2              | 23%  | 46%    | 31%   | -8% | 23%                           | 77%  | 0%     | 23%                | 36%                 | 55%  | 9%     | 27%   |  | 50%                           | 50%  | 0%     | 50%   |

Tabell 16: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

## KOMMANDE RAPPORTER

Under 2018 publicerar Svenska Teknik&Designföretagen även:

- Investeringssignalen: Juni och oktober
- Branschöversikten/Sector Review: December

Läs också gärna Almegas rapporter ([almega.se](http://almega.se)) där chefekonomen Lena Hagman genom fakta och analyser rapporterar om tjänstesektorns betydelse för den svenska ekonomin. Rapporterna innehåller analyser och prognoser kring tjänstesektorns utveckling, vissa tjänstebranschers utveckling samt makroekonomiska analyser och prognoser.

- Tjänsteindikatorn: Publiceras fyra gånger per år, kvartalsvis
- Konjunkturindikatorn: Publiceras två gånger per år

För en överblick av teknikkonsultmarknaden runt om i Europa kan vi tipsa om den europeiska teknikkonsultassociationen EFCA:s rapport:

- EFCA Barometer: Publiceras två gånger per år, vår och höst

För EFCA:s rapporter, besök: [efcanet.org](http://efcanet.org) under fliken *Committees & Working groups*.

Svenska Teknik &  
Designföretagen



- INNOVATIV DESIGN FÖR SMARTA SAMHÄLLEN

## KONTAKT

David Cramér, marknadsanalytiker

tel: +46 8 762 67 02

e-post: david.cramer@std.se

Magnus Höij, vd

tel: +46 8 762 67 05

e-post: magnus.hoij@std.se

Nanna Mannerfelt, tf kommunikationschef

tel: +46 8 762 66 18

e-post: nanna.mannerfelt@std.se

[www.std.se](http://www.std.se)