



problem med konsultmäklare



Samtidigt som EU-kommissionen, regering och riksdag arbetar med att skapa förutsättningar som ökar värdeskapande, kvalitet och innovation i upphandlingar, så växer fenomenet konsultmäklare fram, vilket snarare motverkar värdeskapande och kvalitet i upphandlingar. Marknaden för konsultmäklare ökar snabbt och den utvecklingen medför problem för många arki-

tekter och teknik konsulter. Konkurrensverket och Upphandlingsmyndigheten driver tillsammans ett projekt med syfte att se över om konsultmäklare är tillåtna enligt LOU, men projektet drar ut på tiden. Svenska Teknik&Designföretagen har här identifierat de fem viktigaste skälen till att konsultmäklarupplägget hämmar konkurrensen och skapar stora samhällsekonomiska kostnader.

1. Konstlat upplägg för att kringgå LOU

Upplägget med konsultmäklare kan strida mot lagen om offentlig upphandling (LOU) på flera sätt. Det kan anses vara ett konstlat upplägg som enligt EU-domstolen är en överträdelse av upphandlingsreglerna. Ett sådant konstlat upplägg leder till otillbörlig konkurrensbegränsning, bristande transparens i upphandlingen och strider mot proportionalitetsprincipen.

2. Risk för korruption

Det faktum att både offentlighetsprincipen och transparensprincipen sätts ur spel vid användning av konsultmäklare gör att risken för korruption ökar. Bland annat har medborgare inte rätt att ta del av de handlingar som förekommer i samband med inköp.

Det sker heller inte någon annonsering av de arkitekt- eller teknik-konsulttjänster som levereras. Det är därför svårt att få kunskap om vilka inköp som görs.

3. Brister i försäkringsskydd

Försäkringar som ett arkitekt- eller teknik-konsultföretag tecknar, är skraddarsyddade efter företagets och branschens behov. En konsultmäklare, som förmedlar en mängd olika tjänster, kan sakna rätt försäkringsskydd för de arkitekt- och teknik-konsulttjänster som mäklaren säljer vidare.

4. Minskade investeringar i forskning och innovation

Ett upplägg med en konsultmäklare fokuserar på att förmedla enskilda individer och inte på företaget eller det resultat som företaget levererar. Den upphandlande myndigheten går då miste om det värde som företagen tillhandahåller i form av företagets know-how, resurser för utveckling och innovation, kvalitetssystem, med mera. Det leder i förlängningen till att företag satsar mindre på till exempel utveckling och innovation, eftersom den kunskapen inte värdesätts och utvärderas av de upphandlande myndigheterna.

5. Hindrar konkurrensen

Användning av konsultmäklare har en negativ inverkan på konkurrensen på marknaden. Konsultmäklaren lyder inte under offentlighetsprincipen och är därför inte skyldig att lämna ut anbud efter ett inköp. Det medför att företag inte kan få ut vinnande anbud för att se hur de kan förbättra sitt eget erbjudande till kommande inköp.

Läs mer här: www.std.se/konsultmaklare

www.std.se

Svenska Teknik &
Designföretagen
● almega 